



**Методические рекомендации по порядку оформления и
подачи заявлений о заключении специальных
инвестиционных контрактов с участием Российской
Федерации и прилагаемых к ним документов**

Оглавление

1.	Общие положения	3
2.	Основные понятия, используемые в настоящих Методических рекомендациях	3
3.	Краткая информация о механизме специальных инвестиционных контрактов	7
4.	Функции Фонда развития промышленности в рамках процесса заключения СПИК с участием Российской Федерации	8
5.	Базовый комплект документов на заключение СПИК.....	9
6.	Рекомендации по подготовке (структурированию) проекта для заключения СПИК с участием Российской Федерации и взаимодействию Инвестора с Фондом развития промышленности	13
7.	Рекомендации по подготовке и оформлению бизнес-плана Инвестиционного проекта	14
8.	Рекомендации по подготовке и оформлению финансово-экономической модели Инвестиционного проекта	21
9.	Особенности заполнения Заявления о заключении СПИК с участием Российской Федерации	33
10.	Особенности заполнения Приложения к заявлению о заключении СПИК с участием Российской Федерации.....	35
11.	Рекомендации по составлению Графика производственных и технологических операций к заявлению о заключении СПИК с участием Российской Федерации.....	48
12.	Меры стимулирования деятельности в сфере промышленности, возможные для включения в СПИК	49
12.1.	Неухудшение налоговых условий	49
12.2.	Статус «единственного поставщика»	50
12.3.	Статус продукции, произведенной на территории Российской Федерации.....	51
12.4.	Налоговые льготы	51
12.5.	Субсидиарные меры стимулирования.....	52
12.6.	Иные меры стимулирования	52
13.	Рекомендации по порядку подачи заявлений о заключении СПИК с участием Российской Федерации и прилагаемых к ним документов в Минпромторг России и ФРП.....	53
	Приложение №1 Образец план-графика реализации Инвестиционного проекта	54
	Приложение №2 Образец Графика инвестирования (расходования) средств	54
	Приложение №3 Образец Графика производственных и технологических операций.....	56

1. Общие положения

Настоящие Методические рекомендации разработаны для подготовки Инвесторами комплектов документов для заключения специальных инвестиционных контрактов (далее – СПИК) с Российской Федерацией в лице Министерства промышленности и торговли Российской Федерации (далее – Минпромторг России) в соответствии с Правилами заключения специальных инвестиционных контрактов, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 16 июля 2015 г. № 708 «О специальных инвестиционных контрактах для отдельных отраслей промышленности» (далее – Правила)¹.

Постановлением Правительства Российской Федерации от 16 декабря 2017 г. № 1564 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации по вопросам, касающимся специального инвестиционного контракта» внесены изменения в Правила (далее – Поправки в Правила). Поправки в Правила вступают в силу 18 июня 2018 г.

Здесь и далее: положения настоящих Методических рекомендаций, выделенные подобным образом, относятся к Поправкам в Правила.

2. Основные понятия, используемые в настоящих Методических рекомендациях

СПИК – это соглашение между Инвестором и государством, по которому Инвестор обязуется в согласованный сторонами срок создать либо модернизировать и (или) освоить производство промышленной продукции в Российской Федерации своими силами, либо с привлечением третьих лиц, а государство в течение указанного срока обязуется осуществлять в отношении участников СПИК со стороны Инвестора меры стимулирования деятельности в сфере промышленности.

Типы СПИК:

1. СПИК, в ходе которого **создается либо модернизируется и (или) осваивается производство промышленной продукции** (далее - **СПИК № 1**).
2. СПИК, в ходе которого **внедряются наилучшие доступные технологии**² (далее - **СПИК № 2**).

¹ Настоящие методические рекомендации разработаны для механизма заключения специальных инвестиционных контрактов, предусмотренного Федеральным законом от 31 декабря 2014 г. № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации» и не распространяют свое действие на специальные инвестиционные контракты, которые будут заключаться в рамках разрабатываемого в настоящее время Федерального закона «О специальных инвестиционных контрактах и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

² Для заключения СПИК №2 в составе комплекта документов прилагаются документы, выдача которых возможна с 1 января 2019 г. Справочники по наилучшим доступным технологиям создаются в соответствии с поэтапным графиком создания в 2015-2017 годах справочников наилучших доступных технологий, утвержденным распоряжением Правительства Российской Федерации от 31 октября 2014 г. № 2178-р.

3. СПИК, в ходе которого **осваивается производство промышленной продукции, отнесенной к продукции, не имеющей аналогов, произведенных на территории Российской Федерации** (далее - СПИК № 3).

Инвестор – юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, принимающие на себя обязательства в предусмотренный СПИК срок своими силами или с привлечением иных лиц реализовать инвестиционный проект по созданию либо модернизации и (или) освоению производства промышленной продукции на территории Российской Федерации, на континентальном шельфе Российской Федерации, в исключительной экономической зоне Российской Федерации.

В рамках одного СПИК Инвестором может быть признано только одно лицо.

В качестве Инвестора по СПИК может выступать как российское, так и иностранное юридическое лицо или индивидуальный предприниматель.

В качестве Инвестора может выступать лицо, которое на день принятия Межведомственной комиссией решения о заключении СПИК:

- ***создано в соответствии с российским законодательством или законодательством иностранного государства;***
- ***имеет местонахождение не в низконалоговой юрисдикции³;***
- ***не находится под контролем юридических лиц, имеющих место регистрации в низконалоговой юрисдикции;***
- ***не находится в процессе реорганизации и ликвидации и не имеет ограничений на осуществление хозяйственной деятельности;***
- ***не имеет признаков банкротства;***
- ***не имеет задолженности по налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации.***

Привлеченные лица – юридические лица и (или) индивидуальные предприниматели, которые обязуются непосредственно осуществлять производство промышленной продукции в соответствии с инвестиционным проектом (промышленные предприятия) ***либо выполнять функции инжинирингового центра, дистрибьютора промышленной продукции, финансового центра или иным образом участвовать в реализации инвестиционного проекта.***

В качестве Привлеченного лица может выступать как российское, так и иностранное юридическое лицо или индивидуальный предприниматель.

В качестве Привлеченного лица может выступать лицо, которое:

³ Для целей настоящих Методических рекомендаций под низконалоговой юрисдикцией понимается территория, включенная в Перечень государств и территорий государств, предоставляющих льготный налоговый режим налогообложения и (или) не предусматривающих раскрытия и предоставления информации при проведении финансовых операций (офшорные зоны) (утв. Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 13 ноября 2007 г. № 108н) или иной аналогичный документ, действующий на дату проведения экспертизы.

- **создано в соответствии с российским законодательством или законодательством иностранного государства;**
- **имеет местонахождение не в низконалоговой юрисдикции;**
- **не находится под контролем юридических лиц, имеющих место регистрации в низконалоговой юрисдикции;**
- **не находится в процессе реорганизации и ликвидации и не имеет ограничений на осуществление хозяйственной деятельности;**
- **не имеет признаков банкротства;**
- **не имеет задолженности по налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации.**

Меры стимулирования деятельности в сфере промышленности⁴ (далее – Меры стимулирования) – действия правового, экономического и организационного характера, которые осуществляются органами государственной власти, органами местного самоуправления, организациями, входящими в состав инфраструктуры поддержки деятельности в сфере промышленности, и направлены на достижение целей промышленной политики.

Наилучшие доступные технологии⁵ (далее – НДТ) – технологии, направленные на комплексное предотвращение и (или) минимизацию негативного воздействия на окружающую среду.

Промышленная продукция, не имеющая произведенных в Российской Федерации аналогов⁶ – промышленная продукция, которая не может быть заменена на продукцию, произведенную на территории Российской Федерации и имеющую схожие технические и эксплуатационные характеристики, позволяющие ей выполнять те же функции и быть коммерчески взаимозаменяемой.

Освоение производства промышленной продукции⁶ – мероприятия, обеспечивающие подготовку субъектов деятельности в сфере промышленности к выпуску ранее не производимой ими промышленной продукции или существенному увеличению количества ранее производимой промышленной продукции и включающие в себя подготовку к вводу в эксплуатацию основных средств и их ввод в эксплуатацию, разработку и отработку технологических процессов, овладение практическими навыками производства промышленной продукции.

Инвестиции – денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в целях приобретения или долгосрочной аренды земельных участков под создание новых

⁴ В соответствии с Федеральным законом от 31 декабря 2014 г. № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации».

⁵ В соответствии со статьей 28.1. Федерального закона от 10 января 2002 г. № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды».

⁶ В соответствии с Федеральным законом от 31 декабря 2014 г. № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации».

производственных мощностей; проведения изыскательских работ, разработки проектной документации; строительства, капитального ремонта или реконструкции производственных зданий и сооружений; приобретения основных средств; **выполнения НИОКР, проведения клинических испытаний; приобретения исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности или права использования результатов интеллектуальной деятельности, прав на конструкторскую, техническую документацию (последние два пункта должны в совокупности составлять не более 25% объема запланированных в рамках СПИК расходов).**

Инвестиционный проект – проект по созданию либо модернизации и (или) освоению промышленной продукции, относящейся к отрасли промышленности, курируемой Минпромторгом России⁷.

Заявление о заключении СПИК (далее - Заявление) – заявление, направляемое Инвестором в Минпромторг России, оформленное по форме, утвержденной приказом Минпромторга России от 7 августа 2015 г. № 2288 «Об утверждении формы заявления о заключении специального инвестиционного контракта» (далее – Приказ № 2288).

Проектная операционная прибыль – совокупная операционная прибыль Инвестора, *Привлеченных лиц и лиц, которые: а) имеют право на получение более 20% чистой прибыли Инвестора, Привлеченных лиц и (или) б) предоставляют более 20% общего объема финансирования в Инвестиционный проект (кроме финансовых организаций, институтов развития)* (далее – Заинтересованные лица).

Проектная операционная прибыль – прибыль (убыток) до налогообложения от операций, связанных с реализацией Инвестиционного проекта, плюс проценты к уплате (финансовые расходы) минус проценты к получению (финансовые доходы).

В состав доходов при расчете Проектной операционной прибыли включаются, в том числе, суммы средств бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, предоставляемых Инвестору и (или) Привлеченным лицам в связи с реализацией Инвестиционного проекта, суммы дополнительных доходов и экономии (снижения расходов по текущим видам деятельности), возникающие у Инвестора, Привлеченных лиц и Заинтересованных лиц.

В состав прочих доходов и расходов при расчете Проектной операционной прибыли не включаются положительные (отрицательные) курсовые разницы, отчисления в резервы (восстановление резервов), доходы и расходы от покупки (продажи) валюты, доходы и расходы, связанные с обстоятельствами чрезвычайного характера, иные доходы и расходы, не связанные с реализацией Инвестиционного проекта.

⁷ Поправки в Правила предусматривают расширение перечня органов исполнительной власти, уполномоченных на заключение СПИК. Уполномоченными органами также станут Министерство энергетики Российской Федерации и Министерство сельского хозяйства Российской Федерации.

Межведомственная комиссия – коллегиальный орган, принимающий решение о целесообразности заключения СПИК, действующий на основании положения о Межведомственной комиссии по оценке возможности заключения специальных инвестиционных контрактов, утвержденного постановлением Правительства Российской Федерации от 16 июля 2015 г. № 708.

Состав Межведомственной комиссии утвержден Распоряжением Правительства Российской Федерации от 31 октября 2015 г. № 2213-р «Об образовании Межведомственной комиссии по оценке возможности заключения специальных инвестиционных контрактов».

3. Краткая информация о механизме специальных инвестиционных контрактов

СПИК заключается в целях решения задач и (или) достижения целевых показателей и индикаторов государственных программ Российской Федерации.

3.1. СПИК может быть заключен в отношении Инвестиционного проекта, который будет реализовываться после заключения СПИК, либо который начал реализовываться в том календарном году, в котором Инвестор подал Заявление в Минпромторг России.

Объем инвестиций в проект составляет не менее 750 млн. рублей (без учета НДС)⁸.

3.2. СПИК может быть заключен в отношении нового этапа Инвестиционного проекта, реализуемого Инвестором до заключения СПИК, при одновременном выполнении следующих условий:

- реализация нового этапа будет осуществляться после заключения СПИК, **либо начало реализации нового этапа имеет место в том календарном году, в котором Инвестор подал Заявление в Минпромторг России;**
- в отношении нового этапа имеется самостоятельный бизнес-план, предусматривающий вложение дополнительных инвестиций в объеме не менее 750 млн. рублей (без учета НДС), а также достижение показателей эффективности, предусмотренных для СПИК;
- **общий объем инвестиций, вложение которых осуществляется на новом этапе, составляет не менее 50% объема инвестиций, необходимых для реализации Инвестиционного проекта в целом.**

3.3. СПИК заключается на срок, равный сроку выхода Инвестиционного проекта на Проектную операционную прибыль, увеличенному на 5 лет, но в совокупности не более 10 лет.

⁸ Если иной минимальный объем инвестиций не предусмотрен нормативными правовыми актами Российской Федерации, на основании которых Инвестор и (или) Привлеченные лица имеют право на получение мер стимулирования, указанных в СПИК.

Срок выхода на проектную операционную прибыль определяется как срок со дня заключения СПИК до конца календарного года, по результатам которого проектная операционная прибыль впервые принимает положительное значение.

В качестве даты начала срока действия СПИК указывается дата подписания СПИК Минпромторгом России.

В качестве даты окончания срока действия СПИК указывается наиболее ранняя из следующих дат:

- ***31 декабря года, определенного путем увеличения срока выхода Инвестиционного проекта на Проектную операционную прибыль на 5 лет;***
- ***31 декабря десятого календарного года с момента начала действия СПИК.***

3.4. СПИК считается заключенным и вступает в силу с момента его подписания всеми сторонами.

В случае заключения СПИК до 30 июня, первым годом, по итогам которого Инвестор обязан обеспечить достижение целевых результатов (показателей) и представить отчет об их достижении, считается календарный год заключения СПИК⁹.

В случае заключения СПИК после 30 июня календарного года, первым годом, по итогам которого Инвестор обязан обеспечить достижение целевых результатов (показателей) и представить отчет об их достижении, считается следующий после года заключения СПИК календарный год.

4. Функции Фонда развития промышленности в рамках процесса заключения СПИК с участием Российской Федерации

4.1. Фонд развития промышленности (далее – ФРП) осуществляет следующие функции в рамках процесса заключения СПИК:

4.1.1. комплексное экспертно-аналитическое и организационное сопровождение Инвесторов, Привлеченных лиц, а также их представителей, заинтересованных в заключении СПИК;

4.1.2. сбор и актуализацию информации об Инвестиционных проектах, в рамках которых Инвесторы, Привлеченные лица, а также их представители заинтересованы в заключении СПИК;

4.1.3. консультирование по формированию комплекта документов по Инвестиционным проектам, в рамках которых Инвесторы, Привлеченные лица, а также их представители заинтересованы в заключении СПИК;

⁹ Если иное не предусмотрено СПИК.

4.1.4. участие в предварительном согласовании параметров Инвестиционных проектов, в рамках которых Инвесторы, Привлеченные лица, а также их представители заинтересованы в заключении СПИК, а именно:

- структуры участников СПИК;
- номенклатуры промышленной продукции, планируемой к производству в рамках СПИК;
- перечня производственных и технологических операций по производству промышленной продукции, которые должны выполняться на промышленном производстве, и Графика выполнения таких производственных и технологических операций;
- перечня мер стимулирования деятельности в сфере промышленности и дополнительных условий, возможных для включения в Заявление;

4.1.5. проведение проверки представленных Инвесторами, Привлеченными лицами, а также их представителями документов до официальной подачи в Минпромторг России на полноту и корректность содержащихся в них сведений, а также на их соответствие требованиям Правил;

4.1.6. направление Инвестору и в Минпромторг России позиции ФРП, сформированной по результатам проверки с одновременной отправкой представленных Инвесторами документов в электронном формате.

4.2. Директор ФРП является членом Межведомственной комиссии.

5. Базовый комплект документов на заключение СПИК

5.1. Для заключения СПИК Инвестор представляет в Минпромторг России Заявление с Приложением, соответствующим типу СПИК (по форме, утвержденной Приказом № 2288) с приложением копий бизнес-плана и финансовой модели Инвестиционного проекта, а также:

а) заверенных в установленном порядке копий документов, подтверждающих возможность вложения Инвестором инвестиций¹⁰ в Инвестиционный проект в объеме не менее 750 млн. рублей (без НДС), к которым относятся:

- кредитный договор или предварительный кредитный договор о финансировании Инвестиционного проекта¹¹;
- **договор займа;**
- **корпоративный договор;**
- **решение уполномоченного органа (общего собрания участников либо совета директоров (наблюдательного совета)) Инвестора, выписки с**

¹⁰ Рекомендуется подтвердить всю сумму инвестиций, обязательство по вложению которых Инвестор принимает на себя в рамках СПИК.

¹¹ Рекомендуется также приложить справку кредитной организации (либо займодавца) о том, что по данному договору имеется неисчерпанный лимит денежных средств, которого достаточно для подтверждения возможности вложения заявленных инвестиций, выданную не ранее чем за 5 дней до момента подачи документов в Минпромторг России.

расчетного счета, полученные не позднее, чем за 5 дней до даты подачи Заявления, и данные бухгалтерской отчетности за 3 последних отчетных года (при наличии) и на последнюю дату, предшествующую дате подачи Заявления (при инвестировании собственных средств);

- *инвестиционное соглашение (соглашения) или предварительный договор (договоры) о реализации Инвестиционного проекта, определяющие порядок участия Инвестора, Привлеченных лиц (в случае их привлечения) и иных лиц в реализации (в том числе финансировании) Инвестиционного проекта;*

б) справки обо всех мерах стимулирования деятельности в сфере промышленности, реализуемых в отношении Инвестора и (или) Привлеченных лиц на момент подачи Заявления;

в) справки с подтверждением соответствия Инвестора и Привлеченных лиц требованиям, указанным в разделе 3 настоящих Методических рекомендаций (например, выписки из ЕГРЮЛ для резидентов Российской Федерации, а для нерезидентов Российской Федерации – выписки из реестров юридических лиц, выданные уполномоченными органами);

г) справки с указанием структуры (схемы) участников Инвестиционного проекта, в том числе Заинтересованных лиц (не являющихся подписантами СПИК) и контрагентов (основных поставщиков материалов и комплектующих, необходимых для производства промышленной продукции, или покупателей промышленной продукции, - в случае, если они известны в момент подачи Заявления).

В случае участия Привлеченных лиц в заключении СПИК Заявление также должно быть подписано Привлеченными лицами.

В случае если нормативными правовыми актами Российской Федерации и (или) субъектов Российской Федерации и (или) муниципальными правовыми актами, предусматривающими меры стимулирования, указанные в Заявлении, установлены дополнительные требования к СПИК либо к Инвестиционному проекту, Инвестор обязан подтвердить в Заявлении готовность выполнить эти требования и приложить к указанному заявлению документы, подтверждающие соответствие этим требованиям.

5.2. В текст Приложения к Заявлению также включается:

а) предлагаемый перечень мер стимулирования;

б) сведения о характеристиках промышленной продукции, производство которой создается либо модернизируется и (или) осваивается в ходе исполнения СПИК;

в) график привлечения финансирования в Инвестиционный проект (по годам) с указанием источников средств (структуры финансирования инвестиционного проекта);

г) план-график реализации Инвестиционного проекта (по годам) с указанием ключевых событий Инвестиционного проекта и лиц, ответственных за реализацию соответствующих мероприятий (показатели должны быть рассчитаны и подтверждены финансовой моделью);

д) График инвестирования (расходования) средств (по годам) в разбивке по ключевым статьям расходов¹², (показатели должны быть рассчитаны и подтверждены финансовой моделью);

е) сведения о результатах (показателях), которые планируется достигнуть в ходе реализации Инвестиционного проекта (ежегодные и итоговые показатели) с указанием лица, ответственного за достижение каждого показателя, в т.ч.:

- объем (в денежном выражении) произведенной и реализованной промышленной продукции;
- минимальный объем налогов, **сборов, страховых взносов, таможенных пошлин**, которые будут уплачены Инвестором и Привлеченными лицами с учетом применения мер стимулирования, предусмотренных СПИК (**а также справочные данные об объеме налогов, сборов, страховых взносов, таможенных пошлин, подлежащих уплате Инвестором, Привлеченными лицами без учета мер стимулирования, предусмотренных СПИК**);
- доля стоимости используемых материалов и компонентов (оборудования) иностранного происхождения в цене производимой в рамках СПИК промышленной продукции;
- количество рабочих мест, создаваемых в ходе реализации Инвестиционного проекта;
- иные показатели, характеризующие выполнение Инвестором и Привлеченными лицами принятых обязательств.

5.3. В случае подачи Заявления на заключение СПИК №1 в состав приложений к Заявлению включаются следующие документы:

а) График выполнения технологических и производственных операций по производству промышленной продукции;

¹² Ключевые статьи расходов: приобретение или долгосрочная аренда земельных участков под создание новых производственных мощностей; проведение изыскательских работ, разработка проектной документации; строительство, капитальный ремонт или реконструкция производственных зданий и сооружений; приобретение основных средств; выполнение НИОКР, проведение клинических испытаний; приобретение исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности или прав использования результатов интеллектуальной деятельности, прав на конструкторскую, техническую документацию.

Затраты на приобретение основных средств являются обязательными.

б) заверенные в установленном порядке копии соглашений, договоров или предварительных договоров, подтверждающих условия, объемы и сроки приобретения третьими лицами промышленной продукции, производство которой запланировано в рамках реализации Инвестиционного проекта (при наличии).

В случае, если в рамках СПИК планируется модернизация промышленного производства, необходимо приложить документы, подтверждающие, что минимальная доля приобретаемого в ходе реализации Инвестиционного проекта оборудования составляет не менее 25% стоимости¹³ модернизируемого и (или) расконсервируемого оборудования.

5.4. В случае подачи Заявления на заключение СПИК №3 в состав приложений к Заявлению включаются следующие документы:

а) План мероприятий по охране окружающей среды или Программа повышения экологической эффективности (в зависимости от категории объекта, оказывающего негативное воздействие на окружающую среду)¹⁴;

б) перечень планируемых к внедрению НДТ.

5.5. В случае подачи Заявления на заключение СПИК №3 в состав приложений к Заявлению включаются следующие документы:

а) График выполнения технологических и производственных операций по производству промышленной продукции;

б) заверенные в установленном порядке копии соглашений, договоров или предварительных договоров, подтверждающих условия, объемы и сроки приобретения третьими лицами промышленной продукции, производство которой запланировано в рамках реализации Инвестиционного проекта (при наличии);

в) письмо Минпромторга России, подтверждающее отсутствие аналогов продукции, производимых в Российской Федерации, выданное в соответствии с Порядком¹⁵.

¹³ Рекомендуется предоставлять либо информацию о первоначальной стоимости, либо производить оценку методом сравнения рыночных цен на аналогичное оборудование.

¹⁴ В соответствии со ст. 67.1 Федерального закона от 10 января 2002 г. № 7 «Об охране окружающей среды». Указанные документы могут быть получены начиная с 1 января 2019 г.

¹⁵ До 1 февраля 2018 г. в соответствии с приказом Минпромторга России от 12 ноября 2015 г. № 3568, с учетом требований и условий постановления Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719 «О критериях отнесения промышленной продукции к промышленной продукции, не имеющей аналогов, произведенных в Российской Федерации».

После 1 февраля 2018 г. в соответствии с правилами отнесения продукции к промышленной продукции, не имеющей произведенных в Российской Федерации аналогов, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 20 сентября 2017 г. № 1135 «Об отнесении продукции к промышленной продукции, не имеющей произведенных в Российской Федерации аналогов, и внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации».

6. Рекомендации по подготовке (структурированию) проекта для заключения СПИК с участием Российской Федерации и взаимодействию Инвестора с Фондом развития промышленности

6.1. Для начала подготовки (структурирования) проекта в целях заключения СПИК с участием Российской Федерации рекомендуется направить письмо в Минпромторг России с описанием основных параметров проекта (суть проекта, планируемый объем инвестиций, схема участников, место реализации проекта, продукция, производство которой осваивается в рамках проекта, требуемые Меры стимулирования), а также запросом на проведение первичного рабочего совещания с представителями отраслевых структурных подразделений Минпромторга России, в т.ч. для установления рабочего контакта. Предварительно рекомендуется согласовать с ФРП текст данного письма, а после отправки направить в ФРП отсканированную версию письма в рабочем порядке для ускорения процесса согласования решения по проведению совещания (при необходимости).

6.2. По результатам рабочего совещания с отраслевым структурным подразделением Минпромторга России Инвестор может предварительно утвердить в рабочем порядке параметры Инвестиционного проекта, а затем приступить к формированию финансовой модели, бизнес-плана Инвестиционного проекта и иных документов, входящих в комплект для заключения СПИК.

6.3. В случае предполагаемого участия в СПИК субъекта Российской Федерации рекомендуется:

- установить контакт с уполномоченным на заключение СПИК органом исполнительной власти субъекта Российской Федерации (при содействии ФРП в случае необходимости);
- определить наличие региональных и муниципальных нормативных правовых актов субъекта(ов) и/или муниципального(ых) образования(ий), которыми определены Меры стимулирования, возможные для включения в СПИК, а в случае их отсутствия – степень проработки таких актов (при содействии ФРП в случае необходимости);
- определить позицию субъекта Российской Федерации в части его включения в состав участников СПИК со стороны государства и предоставления участникам СПИК со стороны Инвестора мер стимулирования; в случае готовности субъекта Российской Федерации стать стороной СПИК при отсутствии соответствующей нормативной правовой базы, ФРП готов оказать консультационное содействие его представителям с целью информирования о лучших практиках регионального законодательства.

6.4. С целью качественной проработки комплекта документов и минимизации рисков отклонения проекта Межведомственной комиссией Заявление и полный комплект документов для заключения СПИК до подачи в Минпромторг России рекомендуется

представить в ФРП для проведения проверки в порядке, предусмотренном пунктом 13.8 настоящих Методических рекомендаций.

7. Рекомендации по подготовке и оформлению бизнес-плана Инвестиционного проекта

7.1. Рекомендуемая структура бизнес-плана Инвестиционного проекта включает следующие разделы:

- а) резюме Инвестиционного проекта;
- б) описание Инвестиционного проекта;
- в) сведения об участниках Инвестиционного проекта;
- г) описание продукции;
- д) анализ рынка и оценка потенциального спроса на промышленную продукцию, осваиваемую в ходе реализации Инвестиционного проекта;
- е) организационный план Инвестиционного проекта;
- ж) план продаж и стратегия маркетинга;
- з) план производства (эксплуатации);
- и) анализ ресурсов;
- к) объем и структура финансирования;
- л) финансовый план;
- м) анализ проектных рисков;
- н) приложения.

Формат и структура бизнес-плана могут варьироваться в зависимости от характера Инвестиционного проекта, но перечисленные выше разделы рекомендуется максимально учесть при подготовке документа.

7.2. Далее приведены детальные рекомендации по содержанию каждого раздела бизнес-плана Инвестиционного проекта.

- а) Резюме Инвестиционного проекта.

В данном разделе бизнес-плана Инвестиционного проекта рекомендуется раскрыть в сжатой форме (1-2 страницы):

- суть проекта (с указанием типа СПИК в соответствии с целями проекта, определенными в разделе 2 настоящих Методических рекомендаций) и целесообразность его реализации;
- ключевую информацию об основных участниках проекта;
- результаты анализа потенциала рынка;
- стратегию реализации Инвестиционного проекта (общий график реализации);
- ключевые прогнозные финансовые показатели (коэффициенты);
- общую планируемую стоимость реализации Инвестиционного проекта (с выделением затрат инвестиционного характера) и предполагаемые источники финансирования;
- планируемый размер ежегодных объемов произведенной, реализованной продукции, налоговых отчислений, показателей доли стоимости используемых материалов и компонентов (оборудования) иностранного происхождения в цене промышленной продукции, количества создаваемых рабочих мест, Проектной операционной прибыли в течение срока реализации Инвестиционного проекта;
- ключевые факторы успеха и основные риски Инвестиционного проекта (рекомендуется представить в виде SWOT- анализа);
- влияние Инвестиционного проекта на достижение целевых показателей программных стратегических документов (государственные программы, стратегии развития отрасли и т.п.);
- информацию о вхождении Инвестиционного проекта в перечни приоритетных проектов (федеральные, региональные, отраслевые) или иных статусах, присвоенных Инвестиционному проекту (при наличии);
- иную ключевую информацию по Инвестиционному проекту.

б) Описание Инвестиционного проекта.

В данном разделе бизнес-плана Инвестиционного проекта рекомендуется:

- привести **полное наименование Инвестиционного проекта**, в том числе указать предполагаемый тип СПИК в соответствии с целями проекта, определенными в разделе 2 настоящих Методических рекомендаций;
- **указать цели и задачи реализации Инвестиционного проекта;**
- указать стадию реализации Инвестиционного проекта и фазу (конкретный этап внутри стадии), на которой находится Инвестиционный проект в настоящее время;
- указать информацию о бюджетном и социально-экономическом (например, создание новых рабочих мест) эффектах от реализации Инвестиционного проекта за период действия СПИК;
- **указать наименование(я) субъекта(ов) Российской Федерации и муниципального(ых) образования(ий), на территории которых реализуется Инвестиционный проект.**

в) Сведения об участниках Инвестиционного проекта.

В данном разделе бизнес-плана Инвестиционного проекта рекомендуется привести информацию об Инвесторе и Привлеченных лицах, включая:

- **наименование;**
- **адрес места нахождения (для юридического лица) / адрес регистрации по месту пребывания либо по месту жительства (для индивидуального предпринимателя);**
- **идентификационный номер налогоплательщика и код причины постановки на учет организации;**
- **основной государственный регистрационный номер (или аналогичные сведения для иностранных лиц);**
- **состав учредителей (участников) и бенефициарных владельцев компаний - участников Инвестиционного проекта (с указанием доли в уставном капитале);**
- **схему взаимодействия участников Инвестиционного проекта в рамках его реализации и размер долей в нем, приходящихся на каждого участника Инвестиционного проекта (рекомендуется представить в графическом виде).**

г) Описание продукции.

В данном разделе бизнес-плана Инвестиционного проекта рекомендуется:

- **привести наименование промышленной продукции, освоение которой предполагается в ходе реализации Инвестиционного проекта, и ее характеристики;**
- **указать информацию о функциональном назначении или перечне выполняемых функций, области применения, качественных характеристиках (длительности гарантийного срока, срока годности или срока службы, надежности, энергоемкости, экологичности, клинической эффективности (для медицинских изделий и лекарственных препаратов), физических, химических, механических, органолептических и иных свойствах, не относящихся исключительно к внешнему виду продукции;**
- **указать сведения о результатах интеллектуальной деятельности, правах на техническую документацию, используемую в целях реализации Инвестиционного проекта, или об их отсутствии;**
- **указать сведения о наличии или отсутствии аналогов продукции, производимой на территории Российской Федерации.**

Графические изображения продукции и иные документы могут быть вынесены в приложения к бизнес-плану Инвестиционного проекта.

д) Анализ рынка и оценка потенциального спроса на промышленную продукцию, осваиваемую в ходе реализации Инвестиционного проекта.

В данном разделе бизнес-плана Инвестиционного проекта рекомендуется представить анализ текущего состояния рынка, включая:

- текущий и потенциальный (прогнозный) объем рынка;
- динамику развития (в том числе, появление новых игроков, динамику объёма продаж, ключевые изменения и тенденции, текущую стадию жизненного цикла рынка);
- описание структуры (основных сегментов) рынка;
- анализ уровня конкуренции в отрасли;
- барьеры входа в отрасль (включая законодательные ограничения, ограничения доступа к ключевым ресурсам, ограничения по масштабу производства);
- прогнозную долю рынка, занимаемую Инвестором, и изменения в действующей структуре рынка в результате реализации Инвестиционного проекта;
- основные каналы продаж и методы стимулирования сбыта;
- историческую динамику цены на продукт и прогнозы её изменения;
- иную существенную информацию.

е) Организационный план Инвестиционного проекта.

В данном разделе бизнес-плана Инвестиционного проекта рекомендуется:

- указать **срок реализации Инвестиционного проекта с выделением фазы строительства, включая квартал и год ввода производственных мощностей по Инвестиционному проекту в эксплуатацию (при наличии данной фазы) и фазы эксплуатации (период производства продукции и поступления выручки от ее реализации);**
- представить **план-график реализации Инвестиционного проекта по календарным годам (СПИК могут быть предусмотрены сокращенные периоды) с указанием ключевых событий Инвестиционного проекта и лиц, ответственных за реализацию соответствующих мероприятий;**
- представить схему всех входящих и исходящих денежных потоков в рамках кооперационных связей между участниками проекта;
- привести структуру управления Инвестиционным проектом с описанием членов команды и их опыта.

Организационные графики и схемы и планы работ по проекту могут быть вынесены в приложения к бизнес-плану Инвестиционного проекта.

ж) План продаж и стратегия маркетинга.

В данном разделе бизнес-плана Инвестиционного проекта рекомендуется привести:

- прогнозный объем продаж в натуральных единицах, прогнозные отпускные цены и/или прогноз выручки от реализации в денежном выражении по проекту (с анализом рынка);
- показатели объема реализованной продукции в натуральном и денежном выражении, направляемой на экспорт (если предполагается);

- географию экспортных поставок (если предполагается)¹⁶;
- описание стратегии маркетинга по Инвестиционному проекту, конкурентной борьбы, ценообразования, политики дистрибуции (выбор каналов продаж). Указать на наличие договоренностей/соглашений с потенциальными потребителями.

з) План производства (эксплуатации).

В данном разделе бизнес-плана Инвестиционного проекта рекомендуется представить:

- проектную производственную мощность (с указанием процента загрузки производственных мощностей);
- план объема выпуска продукции в натуральном и денежном выражении, в том числе направляемой на экспорт (если предполагается) с обоснованием;
- если часть производственного процесса или отдельные бизнес-процессы предполагается передать на аутсорсинг, необходимо указать основных предполагаемых подрядчиков;
- сведения о планируемом уровне локализации производства промышленной продукции в соответствии с Графиком производственных и технологических операций;
- расчет доли стоимости используемых материалов и компонентов (оборудования) иностранного происхождения в цене, производимой в рамках СПИК промышленной продукции;
- краткое описание основных стадий производственного процесса;
- описание и характеристики оборудования, которое будет использоваться для производства готовой продукции;
- удельные затраты сырья и материалов, энергии, времени работы оборудования и персонала для осуществления ключевых бизнес-процессов или для выпуска единицы продукта.

и) Анализ ресурсов.

В данном разделе бизнес-плана Инвестиционного проекта рекомендуется привести анализ ресурсов, которые требуются для реализации Инвестиционного проекта, в том числе с указанием уже имеющихся ресурсов у основных участников Инвестиционного проекта и какие ресурсы будет необходимо привлечь дополнительно при реализации Инвестиционного проекта по следующим категориям:

- производственная/строительная площадка;
- инфраструктура (энергоснабжение, теплоснабжение, водоснабжение, транспорт и т.д.);
- машины и оборудование;
- сырьё, материалы, комплектующие, энергия;

¹⁶ В случае, если продажи на экспорт не предполагаются, рекомендуется привести обоснование данного факта.

- услуги и работы подрядчиков;
- трудовые ресурсы, в том числе проект штатного расписания, предполагаемый уровень заработной платы для каждой штатной единицы, бюджет затрат на персонал по проекту (отдельно выделить количество высокопроизводительных рабочих мест и уровень заработной платы для них).

к) Объем и структура финансирования.

В данном разделе бизнес-плана Инвестиционного проекта рекомендуется представить следующую информацию:

- **общую планируемую стоимость реализации Инвестиционного проекта (с выделением затрат инвестиционного характера);**
- **планируемый объем финансирования с выделением размера собственных средств (собственный капитал), размера требуемых заемных средств (заемное финансирование), средств партнеров по Инвестиционному проекту, бюджетных средств** с указанием источников финансирования;
- предполагаемый график предоставления, обслуживания и возврата долга;
- размер, форму и условия (в том числе, предварительные) предоставления финансирования иными юридическими или физическими лицами (если рассматривается такая возможность);
- **перечень объектов капитального строительства, создаваемых в рамках Инвестиционного проекта, и стоимость строительства (при необходимости данных мероприятий).**

л) Финансовый план.

В данном разделе бизнес-плана Инвестиционного проекта рекомендуется представить следующую информацию:

- основные исходные данные, допущения и предпосылки, использованные для построения финансовых прогнозов;
- показатели инвестиционной привлекательности по проекту, рассчитанные методом дисконтированных денежных потоков (Discounted Cash Flow, DCF);
- **чистую приведенную стоимость Инвестиционного проекта (NPV);**
- **ставку дисконтирования и обоснование выбора указанной ставки;**
- **внутреннюю норму доходности (IRR);**
- **дисконтированный и простой срок окупаемости Инвестиционного проекта;**
- **добавленную стоимость, создаваемую за каждый год прогнозного периода накопленным итогом;**
- **количество создаваемых рабочих мест;**
- **среднюю заработную плату работников организации за каждый год прогнозного периода;**

- **дисконтированные налоговые поступления в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации (с разбивкой по годам) с учетом действующего законодательства и применяемых налоговых льгот в рамках СПИК;**
- бюджетную эффективность (BNPV);
- план-график и состав капитальных вложений;
- прогноз операционных затрат с расчетом себестоимости единицы продукции;
- **прогноз объема реализованной, произведенной продукции и ежегодной Проектной операционной прибыли в течение срока реализации Инвестиционного проекта.**

Также в настоящем разделе бизнес-плана предполагается наличие форм прогнозной финансовой отчетности, составленных с учетом предпочтений в рамках СПИК с момента начала реализации Инвестиционного проекта и до окончания срока СПИК:

- отчета о движении денежных средств по операционной, инвестиционной и финансовой деятельности;
- отчета о финансовых результатах;
- бухгалтерского баланса.

Расчетные таблицы могут быть вынесены в приложения к бизнес-плану.

м) Анализ проектных рисков.

Данный раздел бизнес-плана Инвестиционного проекта должен содержать описание основных рисков по Инвестиционному проекту, их оценку и способы управления рисками.

Анализ рисков Инвестиционного проекта целесообразно проводить на основе построения карты и матрицы рисков Инвестиционного проекта, с примером которых можно ознакомиться на официальном сайте ФРП в подразделе «СПИК» раздела «Господдержка». В раздел также рекомендуется включить результаты проведенного анализа чувствительности.

Бизнес-план Инвестиционного проекта (нового этапа Инвестиционного проекта) должен быть актуализирован не ранее чем за 3 месяца до представления Инвестором в Минпромторг России.

В случае заключения СПИК в отношении нового этапа Инвестиционного проекта данные и расчеты по новому этапу должны быть вынесены в отдельный раздел бизнес-плана.

8. Рекомендации по подготовке и оформлению финансово-экономической модели Инвестиционного проекта

8.1. Финансовая модель должна быть создана в формате Microsoft Excel (версия 97 или более поздняя). Имя файла финансовой модели должно ясно указывать на версию финансовой модели и дату подготовки.

8.2. Никакая часть финансовой модели не должна быть скрыта, защищена, заблокирована или иным образом недоступна для просмотра и внесения изменений.

8.3. ***Финансовая модель должна допускать внесение изменений в первоначально заложенные допущения и автоматически корректировать финансовые прогнозы в случае внесения таких изменений.*** Финансовая модель должна быть построена так, чтобы позволить проведение анализа чувствительности результатов финансовых прогнозов к изменению всех допущений (исходных данных) модели.

8.4. Финансовая модель должна обладать достаточной степенью детализации, то есть содержать разбивки по основным видам продукции, регионам, производственным единицам, периодам, статьям доходов и затрат и т.п. В то же время, финансовая модель должна представлять информацию в интегрированном виде, а именно, в её составе должны присутствовать взаимосвязанные друг с другом прогнозный отчет о финансовых результатах, прогнозный баланс, прогнозный отчет о движении денежных средств.

8.5. Финансовая модель должна отвечать принципу единообразия и последовательности в расчетах и форматировании. Формулы расчета финансовых показателей (коэффициентов), которые присутствуют в финансовой модели, должны быть неизменными для всех частей и периодов финансовой модели.

8.6. Данные финансовой модели не должны противоречить данным, указанным в остальных документах в составе Заявления: Приложению к Заявлению, бизнес-плану, Графику производственных и технологических операций и иным материалам.

8.7. При наличии нескольких сценариев реализации Инвестиционного проекта целесообразно использование в модели сценарного анализа с возможностью автоматического пересчета результатов моделирования (трёх форм отчетности, показателей эффективности проекта, анализа чувствительности) при выборе различных сценариев.

8.8. ***В случае заключения СПИК в отношении нового этапа Инвестиционного проекта данные и расчеты по новому этапу должны быть вынесены в отдельный раздел финансовой модели. Данные, содержащиеся в Инвестиционном проекте, и данные, содержащиеся в новом этапе, должны быть взаимоувязаны и связаны формулами.***

8.9. Финансовая модель должна содержать прогнозные формы финансовой отчетности и расчеты показателей экономической эффективности отдельно по каждому участнику Инвестиционного проекта (Инвестор, Привлеченные и Заинтересованные лица) и консолидированные формы финансовой отчетности и расчеты по Инвестиционному проекту.

8.10. Финансовая модель Инвестиционного проекта должна быть актуализирована не ранее чем за 3 месяца до представления документов Инвестором в Минпромторг России.

8.11. Далее приведены общие требования к финансовой модели в рамках СПИК.

а) Затраты, связанные с Инвестиционным проектом, осуществлённые до начального момента прогнозного периода, не должны учитываться в прогнозных финансовых потоках, но должны отражаться на балансе Инвестора и в отчете о движении денежных средств в соответствующих периодах их осуществления.

б) По окончании каждого прогнозного шага сумма остатка денежных средств Инвестора не может принимать отрицательные значения.

в) Отдельно должны прогнозироваться платежи по обслуживанию общей суммы долга. Информацию о движении денежных средств, обусловленном получением и выплатой процентов и дивидендов, следует раскрывать отдельными строками.

г) Рекомендуется прогнозировать денежные потоки в тех валютах, в которых производятся поступления и платежи, и вслед за этим приводить их к единой, итоговой валюте. Итоговая валюта представления результатов финансовой модели (форм прогнозной отчетности) - рубль Российской Федерации.

д) Информацию о движении денежных средств, обусловленном получением и выплатой процентов и дивидендов, следует раскрывать отдельными строками.

е) Ставка дисконтирования и дисконтируемые денежные потоки должны быть сопоставимы (с учётом или без учёта инфляции). Ставка дисконтирования должна отражать требуемую доходность для инвестиций в той же валюте, что и валюта денежных потоков.

ж) При расчёте NPV все денежные потоки должны приводиться к начальному моменту прогнозного периода путем дисконтирования.

з) Продолжительность прогнозного периода не может быть менее дисконтированного срока окупаемости проекта и срока возврата финансирования.

8.12. Далее приведены особенности построения финансовых прогнозов в рамках СПИК для действующей компании.

а) Финансовая модель для действующей компании должна включать в себя прогнозы денежных потоков, которые будут поступать в случае реализации Инвестиционного проекта (прогноз «с Инвестиционным проектом») и в случае, если проект не будет реализован (прогноз «без Инвестиционного проекта»).

б) Денежные потоки по деятельности Инвестора, не связанной с реализацией Инвестиционного проекта (в случае, если она предполагается в период реализации проекта), должны включаться в прогноз «с Инвестиционным проектом» и, по возможности, показываться обособленно.

в) В составе финансовой модели для действующей компании в обязательном порядке должны быть представлены следующие формы прогнозной финансовой отчетности: прогнозный отчет о движении денежных средств, прогнозный отчет о финансовых результатах, прогнозный баланс. Вышеназванные формы отчетности должны быть представлены по прогнозу «с проектом» и по прогнозу «без проекта». Каждую форму отчетности, разработанную по сценариям «с проектом» и «без проекта», рекомендуется представить на одной вкладке EXCEL документа. Требования к формам финансовой отчетности представлены в п.8.16 настоящих Методических рекомендаций.

г) В составе финансовой модели для действующей компании должны быть представлены рассчитанные финансовые показатели (коэффициенты). Требования к финансовым показателям (коэффициентам) представлены в п. 8.18 настоящих Методических рекомендаций.

д) Дисконтированный период окупаемости Инвестиционного проекта (DPBP) рассчитывается на основе денежных потоков по прогнозу «с Инвестиционным проектом» за вычетом денежных потоков по прогнозу «без Инвестиционного проекта».

е) Чистая приведённая стоимость Инвестиционного проекта (NPV) рассчитывается на основе свободного денежного потока, связанного исключительно с реализацией Инвестиционного проекта.

ж) При построении модели необходимо учитывать взаимное влияние денежных потоков по Инвестиционному проекту и прочей деятельности компании: например, реализация Инвестиционного проекта может увеличить рентабельность остального бизнеса компании за счет увеличения загрузки мощностей или, напротив, увеличить административные расходы из-за вынужденного дублирования функций.

8.13. Структура финансовой модели.

а) На первом листе финансовой модели рекомендуется представить ее содержание с указанием всех представленных листов.

б) Финансовая модель должна обладать понятной и логичной структурой. Последовательно должны быть представлены: ретроспективная финансовая отчетность (если компания действующая) на последнюю отчетную дату, исходные

данные (допущения), прогнозы и вспомогательные расчеты, результаты финансовых прогнозов (формы прогнозной финансовой отчетности и показатели), а также резюме Инвестиционного проекта с указанием всех результирующих целевых показателей; указанные элементы должны быть визуально отделены друг от друга, но связаны между собой расчетными формулами.

в) Все элементы, используемые при расчетах в составе формул, должны являться действующими ссылками на ячейки, в которых содержатся допущения (исходные данные), или ячейки, содержащие формулы. Недопустимы ссылки на внешние файлы и циклические ссылки. В исключительных случаях факт и причина отступления от данных правил должны быть изложены в описании к финансовой модели.

8.14. Исходные данные (Допущения).

а) Все исходные цены и инвестиционные затраты в модели должны быть указаны без НДС. При расчете модели, где применимо начисление НДС, данный налог должен дополнительно указываться в отдельных строках.

б) В числе исходных данных (допущений) финансовой модели рекомендуется указать:

- **основные методические предположения, использованные при построении финансовых прогнозов, в том числе:**
 - **срок реализации Инвестиционного проекта и срок жизни проекта;**
 - **длительность прогнозного периода** (не должен быть менее дисконтированного периода окупаемости проекта и срока возврата кредита);
 - начальный момент прогнозного периода (должен быть не ранее начальной даты периода, следующего за датой последнего отчетного периода предоставленной отчетности компании);
 - шаг прогноза (минимально для Инвестиционного проекта - один квартал, в случае наличия месячной сезонности - один месяц);
 - тип денежных потоков (номинальные, реальные) и **итоговая валюта денежных потоков;**
 - **вид ставки дисконтирования и метод её расчета;**
 - иные ключевые методические предположения.
- **Макроэкономические данные (прогнозы инфляции, обменных курсов, роста реальной заработной платы и т.п.);**
- Подробный календарный план осуществляемых инвестиций в проект (с разбивкой по структуре инвестиционных затрат в соответствии с п. 10.1.3 настоящих Методических рекомендаций);

- Прогноз капитальных вложений (с разбивкой по валюте, в которой осуществляются капитальные вложения, а также по структуре инвестиционных затрат в соответствии с ключевыми статьями затрат)¹⁷;
- **Прогноз объема продаж и объема производства (иных количественных факторов, определяющих выручку);**
- **Прогноз объема производства и продаж в натуральном выражении с разбивкой по товарам и/или товарным группам, в динамике по годам;**
- **Прогноз цен на готовую продукцию;**
- Нормы расхода ресурсов на единицу выпуска (в натуральном выражении);
- Прогноз цен на основное сырье и материалы и других затрат, составляющих значительную долю в себестоимости, прогноз иных переменных затрат;
- Условия расчетов с контрагентами (отсрочки и предоплаты по расчетам с поставщиками и подрядчиками, покупателями, бюджетом, персоналом) и/или нормативы оборачиваемости;
- Предпосылки по учетной политике (политика по амортизации, капитализации затрат, созданию резервов, признанию выручки);
- Налоговые предпосылки: действующие налоговые ставки с разбивкой на федеральные, региональные и муниципальные с возможностью выбора режима налогообложения с учетом и без учета СПИК.

8.15. Промежуточные прогнозные расчеты

В числе промежуточных прогнозных расчетов финансовой модели рекомендуется указать:

- прогноз операционных затрат, в том числе:
 - **затраты на персонал (с разбивкой на производственный и административно-управленческий и учетом планируемых индексаций оплаты труда, увеличения штата);**
 - прямые материальные затраты на производство продукции (ключевые ресурсы, товарно-материальные ценности и прочие производственные затраты);
 - коммерческие затраты;
 - управленческие затраты;
 - прочие платежи в рамках операционной деятельности (рекомендуется иметь расшифровку для представления по запросу);
- прогноз выручки от реализации проекта с разбивкой по товарам и/или товарным группам;
- прогноз собственного оборотного капитала;
- **прогноз объемов уплаты налогов, сборов, страховых взносов, таможенных пошлин с учетом и без учета применения мер**

¹⁷ Ключевые статьи расходов: приобретение или долгосрочная аренда земельных участков под создание новых производственных мощностей; проведение изыскательских работ, разработка проектной документации; строительство, капитальный ремонт или реконструкция производственных зданий и сооружений; приобретение основных средств; выполнение НИОКР, проведение клинических испытаний; приобретение исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности или прав использования результатов интеллектуальной деятельности, прав на конструкторскую, техническую документацию

стимулирования, предусмотренных СПИК (с детализацией по каждому виду платежей, с указанием базы расчета и применяемых ставок);

- *прогноз привлечения финансирования в Инвестиционный проект с указанием источников средств (структуры финансирования), условий привлечения заемного финансирования (в том числе процентных ставок, периодов и объемов выборки средств, погашения основного долга и процентных выплат);*
- *прогноз объемов использования бюджетных средств (в случае их использования) с детализацией по уровням бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, основаниям их предоставления (нормативным правовым актам, устанавливающим порядок предоставления соответствующих мер государственной поддержки), базы и применяемых методик (формул) для расчета объемов бюджетных средств;*
- *прогноз объемов дополнительных доходов и экономии (снижения расходов по текущим видам деятельности), возникающих у Инвестора, Привлеченных и Заинтересованных лиц.*

8.16. *Формы прогнозной финансовой отчетности.*

В обязательном порядке должны быть представлены следующие формы прогнозной финансовой отчетности: прогнозный отчет о движении денежных средств, прогнозный отчет о финансовых результатах, прогнозный баланс.

а) Прогнозный отчет о финансовых результатах должен быть составлен по методу начисления и содержать, в том числе, следующие финансовые показатели:

- *выручка от реализации и себестоимость произведенной в рамках СПИК промышленной продукции;*
- *валовая прибыль (убыток);*
- *коммерческие и управленческие расходы;*
- *прибыль (убыток) от продаж;*
- *доходы от участия в других организациях;*
- *прочие доходы и расходы;*
- *проценты к получению и уплате (финансовые доходы и расходы);*
- *прибыль (убыток) до налогообложения;*
- *чистая прибыль;*
- *прибыль до учета процентов, уплаты налогов и амортизационных отчислений (EBITDA);*
- *Проектная операционная прибыль (с приведением всех финансовых показателей, использованных для расчета).*

Амортизацию рекомендуется учитывать отдельной строкой и не вычитать из выручки при расчёте валовой прибыли. Если в силу отраслевых или иных особенностей проекта

данные показатели не представлены, следует указать факт и причины их отсутствия в описании к финансовой модели.

б) Прогнозный отчет о движении денежных средств должен включать в себя денежные потоки от операционной, инвестиционной и финансовой деятельности. Денежные потоки, связанные с выплатой и получением процентов и дивидендов, должны быть раскрыты в отдельных строках. Отдельно должны быть приведены свободные денежные потоки, доступные для обслуживания долга (Cash flow available for debt servicing - CFADS).

8.17. Финансовые показатели (коэффициенты)

Расчет финансовых показателей проекта (с промежуточными этапами их расчета), в том числе:

- **чистая приведенная стоимость (NPV) (с учетом и без учета применения мер стимулирования, предусмотренных СПИК);**
- **внутренняя норма доходности (IRR) (с учетом и без учета применения мер стимулирования, предусмотренных СПИК);**
- **простой и дисконтированный период окупаемости Инвестиционного проекта (PBP, DPBP) (с учетом и без учета применения мер стимулирования, предусмотренных СПИК);**
- **показатели долговой нагрузки (Долг/Собственный капитал, Долг/EBITDA), коэффициент покрытия процентных выплат (EBIT/проценты), коэффициент покрытия выплат по обслуживанию долга (DSCR);**
- **рентабельность активов (ROA);**
- **рентабельность продаж (ROS);**
- **рентабельность собственного капитала (ROE);**
- **рентабельность инвестированного капитала (ROIC).**

8.18. Далее приведены формулы для унификации подхода расчета финансовых показателей (коэффициентов):

а) Показатели инвестиционной привлекательности (должны быть рассчитаны отдельно на прогнозный и терминальный период.):

- Чистая приведенная стоимость проекта (Net Present Value - NPV):

$$NPV = \sum_{n=1}^N \frac{FCFF_n}{(1 + wacc)^n} + \frac{TV_N}{(1 + wacc)^N}$$

n - номер прогнозного шага (для свободных денежных потоков);

N - количество лет в прогнозном периоде;

TV_N - постпрогнозная стоимость (постпрогнозный денежный поток) по инвестиционному проекту;

FCFF_n - свободный денежный поток в период n;

WACC - средневзвешенная стоимость капитала.

В качестве ставки дисконтирования должна использоваться средневзвешенная стоимость капитала (Weighted Average Cost of Capital - WACC):

$$WACC = r_e \frac{E}{E+D} + r_d (1 - (T/100)) \frac{D}{E+D}$$

r_e - стоимость собственного капитала;

r_d - стоимость заемного капитала;

E- объем собственного капитала;

D- объем заемного капитала;

T- ставка налога на прибыль.

- Дисконтированный период окупаемости проекта (Discounted payback period - DPBP):

$$DPBP = \min n, \quad \text{при котором} \quad \sum_{n=1}^N \frac{FCFF_n}{(1 + wacc)^n} > 0$$

n - число периодов;

$FCFF_n$ - свободный денежный поток в период n;

IC - величина исходных инвестиций в нулевой период;

WACC - средневзвешенная стоимость капитала.

- Внутренняя норма доходности проекта (Internal rate of return – IRR) находится из следующего уравнения:

$$\sum_{n=1}^N \frac{FCFF_n}{(1 + IRR)^n} + \frac{TV_N}{(1 + IRR)^N} = 0$$

n - номер прогнозного шага (для свободных денежных потоков);

N - количество лет в прогнозном периоде;

TV_N - постпрогнозная стоимость (постпрогнозный денежный поток) по инвестиционному проекту;

$FCFF_n$ - свободный денежный поток в период n.

Расчет свободного денежного потока по инвестиционному проекту (FCFF) производится в соответствии с формулой:

$$FCFF = EBIT * (1 - (Tax/100)) - \Delta WC + NCD + ICF - NCI$$

EBIT - прибыль до вычета налога на прибыль и процентов (операционная прибыль);

Tax - ставка налога на прибыль, указанная в процентах;

ΔWC - изменение оборотного капитала;

NCD - амортизация основных средств, нематериальных и финансовых активов, изменение резервов, изменение отложенных налоговых обязательств, доходы/убытки от переоценки активов и пр.;

ICF - денежный поток от инвестиционной деятельности;

NCI - прибыль от реализации основных средств, доходы от переоценки активов и т.п.

- Индекс прибыльности (PI):

$$PI = 1 + \frac{NPV}{I}$$

I - сумма дисконтированных инвестиций проекта.

б) Показатели бюджетной эффективности проекта:

- Чистая приведенная стоимость бюджета (BNPV) рассчитывается по формуле:

$$BNPV = \sum_{n=0}^N \frac{CF_n}{(1+r)^n} + \frac{TV_{budg}}{(1+r)^N}$$

CF_n - денежный поток бюджета для t-го периода;

TV_{budg} - постпрогнозная стоимость денежных потоков бюджета;

N - число периодов оценки;

r - ставка дисконтирования.

- Индекс бюджетной эффективности BPI, который рассчитывается по формуле:

$$BPI = \frac{BNPV}{\sum_{n=0}^N \frac{BInv_n}{(1+r)^n}}$$

$BInv_n$ – суммарный объем расходов бюджета на инвестиционный проект в периоде n;

BNPV – чистая приведенная стоимость бюджета;

r – ставка дисконтирования;

N – число периодов оценки.

в) Показатели финансовой устойчивости:

- Коэффициент покрытия процентных выплат (Interest coverage ratio - ICR):

$$ICR = \frac{EBIT}{\text{Проценты к уплате}}$$

EBIT – прибыль до уплаты процентов и налога на прибыль;

Проценты к уплате – начисленные проценты (финансовые расходы).

- Коэффициент покрытия выплат по обслуживанию долга операционными денежными потоками (Debt service coverage ratio - DSCR):

$$DSCR = \frac{CFADS}{P + I}$$

P – выплата основной суммы долга;

I – выплата процентов;

CFADS – денежный поток, доступный для обслуживания долга в данном расчетном периоде.

Расчет CFADS:

CFADS = Прибыль до уплаты налогов, процентов и амортизационных отчислений - налог на прибыль уплаченный плюс/минус изменения в оборотном капитале - инвестиции + привлечение кредита + взносы акционеров.

- Долг/Собственный капитал;
- Долг/EBIT;
- Чистый долг/EBITDA;
- Долг/CFADS.

г) Показатели ликвидности (платежеспособности):

- Показатель текущей ликвидности (current ratio):

$$K_{тл} = \frac{\text{Оборотные активы}}{\text{Краткосрочные обязательства}}$$

- Показатель быстрой ликвидности (quick ratio):

$$K_{бл} = \frac{\text{Оборотные активы} - \text{Запасы}}{\text{Краткосрочные обязательства}}$$

д) Иные финансовые показатели (коэффициенты). Рентабельность активов (ROA):

$$\text{Рентабельность активов} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Активы}}$$

Активы – среднее значение активов за период (сумма активов на начало и на конец периода, деленная на 2).

- Рентабельность продаж (ROS):

$$\text{Рентабельность продаж} = \frac{\text{Прибыль от продаж}}{\text{Выручка}}$$

- Рентабельность собственного капитала (ROE):

$$\text{Рентабельность собственного капитала} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Собственный капитал}}$$

Собственный капитал – среднее значение собственного капитала за период (сумма значений собственного капитала на начало и на конец периода, деленная на 2).

- Рентабельность инвестированного капитала (ROIC):

$$\text{ROIC} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства}}$$

Собственный капитал + долгосрочные обязательства – среднее значение инвестированного капитала за период (сумма значений собственного капитала и долгосрочных обязательств на начало и на конец периода, деленная на 2).

- Валовая рентабельность:

$$\text{Валовая рентабельность} = \frac{\text{Валовая прибыль}}{\text{Выручка}}$$

- Чистая рентабельность:

$$\text{Чистая рентабельность} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Выручка от реализации}}$$

- Рентабельность по EBIT:

$$\text{Рентабельность по EBIT} = \frac{\text{EBIT}}{\text{Выручка}}$$

- Рентабельность по EBITDA:

$$\text{Рентабельность по EBITDA} = \frac{\text{EBITDA}}{\text{Выручка}}$$

е) Показатели оборачиваемости:

- Оборачиваемость дебиторской задолженности (ДЗ):

$$\text{Коэффициент оборачиваемости ДЗ} = \frac{\text{Выручка}}{\text{Дебиторская задолженность}}$$

Дебиторская задолженность - среднее значение дебиторской задолженности за период (сумма дебиторской задолженности на начало и на конец периода, деленная на 2)

- Оборачиваемость кредиторской задолженности (КЗ):

$$\text{Коэффициент оборачиваемости КЗ} = \frac{\text{Себестоимость}}{\text{Кредиторская задолженность}}$$

Кредиторская задолженность - среднее значение кредиторской задолженности за период (сумма кредиторской задолженности на начало и конец периода, деленная на 2).

- Оборачиваемость запасов (З):

$$\text{Коэффициент оборачиваемости З} = \frac{\text{Себестоимость}}{\text{Запасы}}$$

Запасы - среднее значение запасов за период (сумма запасов на начало и на конец периода, деленная на 2).

8.19. Оценка устойчивости финансовых показателей (коэффициентов).

а) Для оценки устойчивости финансовых показателей (коэффициентов) применяется метод анализа чувствительности - оценки степени воздействия изменения ключевых факторов чувствительности на результаты финансовых прогнозов (с использованием функции Microsoft Excel «Таблица данных»/Data Table).

б) К ключевым факторам чувствительности относятся исходные данные (допущения) финансовой модели, фактические значения которых в ходе реализации проекта (ввиду невозможности их точной оценки и/или присущей им волатильности) могут значительно отклониться от значений, заложенных в финансовую модель. В обязательном порядке необходимо провести анализ чувствительности к изменению следующих параметров:

- цены на готовую продукцию/тарифы на услуги;
- объем производства/продаж;
- объем капитальных затрат;
- цены на ключевые ресурсы (например, основное сырьё и материалы);
- курсы валют (если применимо к проекту);
- ставка дисконтирования.

К основным результатам финансовых прогнозов, волатильность которых должна быть измерена в ходе анализа чувствительности, относятся:

- NPV;
- IRR;
- PBP;
- DPBP.

8.20. Источники информации.

Источники информации об исходных данных (допущениях) для финансовой модели приводятся в виде отдельного приложения к финансовой модели или примечаний, добавленных к соответствующим ячейкам файла Microsoft Excel. Рекомендуемые

источники информации и исходных данных (допущений) для финансовой модели включают в себя:

- официальные прогнозы Министерства экономического развития Российской Федерации по параметрам: темп инфляции (индекс потребительских цен), индексы дефляторы, индекс цен производителей, темп роста реальной заработной платы, темп роста ВВП;
- верифицируемые данные, представленные третьими лицами, не связанными с Заявителем;
- исторические данные по финансово-хозяйственной деятельности Заемщика (в т.ч. управленческой и финансовой отчетности);
- действующие нормативно-правовые акты;
- официальные данные отраслевой и макроэкономической статистики;
- результаты аналитических исследований, произведенных независимыми экспертами, обладающими необходимой квалификацией и опытом, в том числе специально проведенных исследований по проекту;
- аналитическая и статистическая информация общепризнанных информационно-аналитических агентств, банков, фондовых и товарных бирж.

9. Особенности заполнения Заявления о заключении СПИК с участием Российской Федерации

9.1. Заявление должно быть оформлено в полном соответствии с формой, утвержденной Приказом №2288. Слова типовой формы «УТВЕРЖДЕНА приказом...» из Заявления необходимо исключить.

Утверждена
приказом Минпромторга России
от 7 августа 2015 г. N 2288

форма

Рекомендуется
исключить

Министерство промышленности
и торговли Российской Федерации

ЗАЯВЛЕНИЕ О ЗАКЛЮЧЕНИИ СПЕЦИАЛЬНОГО ИНВЕСТИЦИОННОГО КОНТРАКТА

В соответствии с [Правилами](#) заключения специальных инвестиционных контрактов, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 16 июля 2015 г. N 708 "О специальных инвестиционных контрактах для отдельных отраслей промышленности" (далее - Правила),

(полное наименование инвестора)
ОГРН <+> _____,

9.2. Наименование Инвестиционного проекта должно отражать тип СПИК в соответствии с основными понятиями, приведенными в разделе 2 настоящих Методических рекомендаций (например, «создание и освоение производства промышленной продукции») и место реализации проекта (субъект Российской Федерации, город, точный адрес).

Наименование Инвестиционного проекта должно быть унифицировано во всех направляемых в Минпромторг России документах.

9.3. В абзаце, начинающемся со слов «балансовая стоимость активов Инвестора и Привлеченного лица (в случае его привлечения)...» необходимо привести данные о балансовой стоимости активов указанных лиц в соответствии с данными бухгалтерской отчетности за последний отчетный период¹⁸. Указанная стоимость приводится в тысячах рублей.

9.4. Привлеченных лиц может быть несколько. В этом случае, раздел Заявления, предусматривающий представление сведений о Привлеченных лицах, необходимо продублировать для каждого Привлеченного лица.

В случае, если в структуре участников СПИК отсутствуют Привлеченные лица, соответствующие абзацы Заявления должны быть исключены.

9.5. В абзаце, начинающемся со слов «задолженность Инвестора (и/или Привлеченного лица) по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды за прошедший календарный год» необходимо указать фактическую задолженность по состоянию на 1 января года, в котором Инвестор направляет заявление в Минпромторг России. Указанная задолженность указывается в тысячах рублей.

В случае, если по состоянию на указанную дату у Инвестора и/или Привлеченного лица была задолженность, но на дату подачи Заявления она погашена, рекомендуется отразить этот факт в примечании к данному пункту, а также приложить к Заявлению документы, подтверждающие факт погашения задолженности.

9.6. В Заявлении необходимо представлять информацию об аффилированных по отношению к участникам СПИК лицах¹⁹.

Рекомендуется представлять информацию по форме в соответствии с приказом Федеральной антимонопольной службы (ФАС России) от 26 июня 2012 г. № 409. Допускается предоставление информации в форме отдельного приложения к Заявлению. Также при наличии перечня аффилированных лиц на официальном Интернет-ресурсе, рекомендуется в Заявлении представить ссылку на данный перечень.

9.7. При формировании перечня приложений к Заявлению, необходимо перечислить все документы, которые входят в комплект документов. Также необходимо отразить в составе приложений к Заявлению электронный носитель с финансовой моделью и электронными образами документов.

¹⁸ В соответствии со ст. 15 Федерального закона от 6 декабря 2011 г. № 402 «О бухгалтерском учете» отчетным периодом для годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности (отчетным годом) является календарный год – с 1 января по 31 декабря включительно, за исключением случаев создания, реорганизации и ликвидации юридического лица. Отчетным периодом для промежуточной бухгалтерской (финансовой) отчетности является период с 1 января по отчетную дату периода, за который составляется промежуточная бухгалтерская (финансовая) отчетность, включительно.

¹⁹ Под аффилированными лицами понимаются лица, указанные в ст. 4 Закона РСФСР от 22 марта 1991 г. № 948-1 «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках».

9.8. Заявление должно быть подписано руководителем организации – Инвестора, а также руководителями всех организаций – Привлеченных лиц, участвующих в реализации Инвестиционного проекта. Полномочия подписантов действовать от имени Заявителя (в случае если подписант не является лицом, имеющим полномочия действовать от имени Заявителя без доверенности) должны быть подтверждены соответствующими документами. При этом слова «Руководитель организации – Инвестора», «Руководитель организации – Привлеченного лица» необходимо заменить наименованиями должностей подписантов.

10. Особенности заполнения Приложения к заявлению о заключении СПИК с участием Российской Федерации

Обязательное Приложение к Заявлению заполняется Инвестором по форме одного из трех приложений к форме Заявления о заключении СПИК, утвержденных Приказом № 2288.

10.1. Особенности заполнения Приложения к Заявлению для СПИК №1 и СПИК №3

В случае, если Инвестор планирует заключить СПИК №1 / СПИК №3 Приложение к Заявлению необходимо сформировать в соответствии с шаблоном Приложения №1 / Приложения №3 к форме Заявления (далее – Приложение), утвержденным Приказом № 2288.

10.1.1. При заполнении п. 1 необходимо указать срок СПИК, рассчитанный в соответствии с п.3.3 настоящих Методических рекомендаций.

10.1.2. При заполнении пп. 2.1 п. 2:

а) помимо указания, что будет осуществляться создание либо модернизация промышленного производства, также необходимо указать, что будет производиться освоение производства промышленной продукции (для СПИК №3 – освоение производства промышленной продукции, не имеющей аналогов, произведенных в Российской Федерации) и отразить адрес промышленного производства;

б) необходима ссылка на бизнес-план проекта и прилагаемый к заявлению График выполнения технологических и производственных операций.

10.1.3. При заполнении таблицы пп. 2.2 п. 2 Приложения необходимо отразить перечень мероприятий инвестиционного характера.

Рекомендуется добавить таблицу, форма которой приведена в приложении № 1 к настоящим Методическим рекомендациям, содержащую План-график реализации Инвестиционного проекта.

План-график реализации Инвестиционного проекта должен отражать перечень этапов реализации Инвестиционного проекта, сроки их выполнения, объем инвестиций на реализацию каждого этапа (в разбивке по годам реализации инвестиционного проекта), ожидаемый результат реализации каждого этапа, а также ответственных лиц за достижение указанных результатов.

Рекомендуется также добавить таблицу, форма которой приведена в приложении № 2 к настоящим Методическим рекомендациям, содержащую График инвестирования (расходования) средств.

График инвестирования (расходования) средств должен содержать ежегодные показатели расходов инвестиционного характера на реализацию Инвестиционного проекта в рамках СПИК. Расходы инвестиционного характера необходимо привести по ключевым статьям расходов²⁰.

10.1.4. При заполнении таблицы пп. 2.2 п. 2 Приложения, содержащей информацию о расходах инвестиционного характера, необходимо указывать размер расходов за период действия СПИК в рублях без учета НДС, согласно информации, указанной в бизнес-плане и финансовой модели Инвестиционного проекта. В данной форме должны быть указаны расходы по одному или нескольким приведенным направлениям:

- расходы на приобретение или долгосрочную аренду земельных участков под создание новых производственных мощностей (в случае, если расходы на данное направление не предусмотрены, необходимо приложить документы, подтверждающие наличие прав Инвестора и/или Привлеченного лица на соответствующие земельные участки);
- расходы на разработку проектной документации;
- расходы на строительство или реконструкцию производственных зданий и сооружений;
- расходы на приобретение, сооружение, изготовление, доставку, расконсервацию и модернизацию оборудования;
- иные расходы на реализацию инвестиционного проекта.

В случае, если иные расходы на реализацию инвестиционного проекта отличны от нуля, рекомендуется расшифровать направления указанных расходов. В частности, в состав иных расходов могут быть включены:

- ***выполнение НИОКР и технологических работ, проведение клинических испытаний;***

²⁰ Ключевые статьи расходов: приобретение или долгосрочная аренда земельных участков под создание новых производственных мощностей; проведение изыскательских работ, разработка проектной документации; строительство, капитальный ремонт или реконструкция производственных зданий и сооружений; приобретение основных средств; выполнение НИОКР, проведения клинических испытаний; приобретение исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности или прав использования результатов интеллектуальной деятельности, прав на конструкторскую, техническую документацию (расходы на две последние статьи в сумме должны составлять не более 25 % объема запланированных в рамках СПИК инвестиций).

- **приобретение исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности или права использования результатов интеллектуальной деятельности, прав на конструкторскую, техническую документацию.**

Расходы на две последние статьи в сумме должны составлять не более 25 % объема запланированных в рамках СПИК инвестиций.

В состав расходов инвестиционного характера должны включаться расходы на операционную деятельность.

2.2. Обеспечить реализацию следующих мероприятий инвестиционного проекта:

(перечисляются основные мероприятия инвестиционного проекта, указанные в бизнес-плане)

и несение следующих расходов инвестиционного характера <*>:

П/п	Наименование расхода	Размер расхода за период действия специального инвестиционного контракта (руб.)
1	2	3
1	Расходы на приобретение или долгосрочную аренду земельных участков под создание новых производственных мощностей	15 750 000
2	Расходы на разработку проектной документации	11 800 000
3	Расходы на строительство или реконструкцию производственных зданий и сооружений	870 000 000
4	Расходы на приобретение, сооружение, изготовление, доставку, расконсервацию и модернизацию оборудования, в том числе:	1 700 000 000
4.1	на приобретение, сооружение, изготовление оборудования	1 200 000 000
4.2	на таможенные пошлины и таможенные сборы	100 000 000
4.3	на строительно-монтажные (в отношении оборудования) и пусконаладочные работы	400 000 000
	Иные расходы на реализацию инвестиционного проекта	50 000 000

Суммы без НДС указываются в рублях

Если расходы отсутствуют, указывается 0

Операционные расходы не входят в перечень расходов инвестиционного характера

10.1.5. При заполнении пп. 2.3 п. 2 Приложения необходимо указать сумму расходов инвестиционного характера за период действия СПИК, которая должна составлять не менее 750 млн. рублей (без учета НДС). При заполнении данного подпункта необходимо указать сумму в рублях цифрами и прописью. Сумма, приведенная в данном подпункте, должна быть равна сумме расходов инвестиционного характера, приведенных в таблице пп. 2.2 п.2 Приложения.

<p>2.3. Вложить в инвестиционный проект инвестиции на общую сумму не менее <u>1 778 420 000 (один миллиард семьсот семьдесят восемь миллионов четыреста двадцать тысяч) рублей (без НДС)</u> .</p> <p>(указывается общая сумма инвестиций в рублях (цифрами и прописью))</p> <p>Источником инвестиций являются:</p> <p style="text-align: center;"><i>кредитные средства</i></p> <p>(описание источника инвестиций: собственные средства, заемные/кредитные средства, средства участников инвестиционного договора, заключаемого в целях реализации инвестиционного проекта в соответствии с законодательством об инвестиционной деятельности, другие источники)</p> <p>что подтверждается <u>Кредитный договор от 01.01.2017 № 1</u></p> <p>(указывается документ (ы), подтверждающий (е) возможность вложения инвестиций по каждому источнику инвестиций, например, кредитный договор или предварительный кредитный договор с финансированием инвестиционного проекта)</p>	<p>Сумма инвестиций указывается цифрами и прописью без НДС</p> <p>Указываются все источники финансирования</p> <p>Перечисляются все документы, подтверждающие вложение инвестиций, с указанием их реквизитов</p>
--	--

Обязательным при заполнении пп. 2.3 п. 2 Приложения является указание источника инвестиций и документов, подтверждающих вложение инвестиций отдельно для каждого источника.

Обоснованием вложения инвестиций в Инвестиционный проект не могут являться бизнес-план Инвестиционного проекта, письма кредитных организаций о рассмотрении вопроса выдачи займа, а также документы, подтверждающие уже осуществленные инвестиции.

10.1.6. При заполнении пп. 2.4 п. 2 Приложения рекомендуется:

а) указывать сведения о наименованиях и кодах продукции в соответствии с классификатором ОКПД2 (полностью, до 9 знака).

2.4. Обеспечить освоение производства следующей промышленной продукции (далее – продукция):

П/п	Наименование продукции	Код продукции в соответствии с ОКПД2	Сведения о наличии/отсутствии аналогов продукции, производимых на территории Российской Федерации <*>	Отчетный период, в который должно быть начато производство продукции	Объем производства продукции (в рублях) на конец каждого отчетного периода	Объем производства продукции (в рублях) на момент окончания срока действия специального инвестиционного контракта	Характеристики продукции <***>
1	2	3	4	5	6	7	8
1	Продукт 1	21.10.10.110					

Код ОКПД2, актуализированный в соответствии с действующим на момент подачи заявки законодательством. Например, 21.10.10.110

б) указывать информацию о наличии и (или) отсутствии аналогов продукции, производимых на территории Российской Федерации.

При наличии аналогов продукции, производимых на территории Российской Федерации, необходимо указывать наименование продукции – аналога, а также производителей указанной продукции.

При отсутствии аналогов продукции, производимых на территории Российской Федерации, необходимо приложить к комплекту документов подтверждающее данный факт письмо Минпромторга России, полученное в соответствующем Порядке²¹. Наименование и реквизиты документа, подтверждающего, что продукция относится к промышленной продукции, не имеющей аналогов, производимых на территории Российской Федерации, должны быть прописаны полностью (письмо Минпромторга России от «_»_____20__ г. №_____).

Данное подтверждение обязательно должно быть включено в комплект документов на заключение СПИК № 3.

2.4. Обеспечить освоение производства следующей промышленной продукции (далее – продукция):

П/п	Наименование продукции	Код продукции в соответствии с ОКПД2	Сведения о наличии/отсутствии аналогов продукции, производимых на территории Российской Федерации <*>	Отчетный период, в который должно быть начато производство продукции	Объем производства продукции (в рублях) на конец каждого отчетного периода	Объем производства продукции (в рублях) на момент окончания срока действия специального инвестиционного контракта	Характеристики продукции <***>
1	2	3	4	5	6	7	8
1	Продукт 1	21.10.10.110	Продукт 1: ООО "Ромашка 1"; ООО "Ромашка 2"; ЗАО "Ромашка 3"; НПО "Ромашка 4"				
2	Продукт 2	21.10.10.110	Аналоги отсутствуют Письмо Минпромторга России от 01.01.2017 № 01111/111				

Имеются аналоги: перечисляются аналоги продукции и наименования производителей

Аналоги отсутствуют: подтверждается письмом Минпромторга России от . .20__ № __

в) для указания обязательств Инвестора по обеспечению освоения производства промышленной продукции дополнить таблицу столбцами в количестве, равном

²¹ До 01 февраля 2018 г. в соответствии с приказом Минпромторга России от 12 ноября 2015 г. № 3568, с учетом требований и условий постановления Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719 «О критериях отнесения промышленной продукции к промышленной продукции, не имеющей аналогов, произведенных в Российской Федерации».

После 01 февраля 2018 г. в соответствии с Правилами выдачи заключения о подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации, утвержденными новой редакцией постановления Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719 «О подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации».

количеству отчетных периодов за срок СПИК, и указать объем производства продукции в отпускных ценах без учета НДС в рублях на конец каждого отчетного периода.

Сведения о достижении показателей необходимо указывать, начиная с первого отчетного периода. Например, в случае если подано Заявление на срок, равный 6 годам, с отчетным периодом в 1 год, то значения показателей необходимо указывать в 6 отдельных столбцах.

2.4. Обеспечить освоение производства следующей промышленной продукции (далее - продукция):

П/п	Наименование продукции	Код продукции в соответствии с ОКПД2	Сведения о наличии/отсутствии аналогов продукции, производимых на территории Российской Федерации <*>	Отчетный период, в который должно быть начато производство продукции	Объем производства продукции (в рублях) на конец каждого отчетного периода						Объем производства продукции (в рублях) на момент окончания срока действия специального инвестиционного контракта	Характеристики продукции <***>
					2017	2018	2019	2020	2021	2022		
1	Продукт 1	21.10.10.110	Продукт 1: ООО "Рывашка 1" ООО "Рывашка 2" ЗАО "Рывашка 3" НПО "Рывашка 4"	2019	0	0	100 000 000	100 000 000	200 000 000	250 000 000	650 000 000	
					0	0	0	100 000 000	200 000 000	300 000 000		
2	Продукт 2	21.10.10.110	Аналоги отсутствуют Письмо Минпромторга России от 01.01.2017 № 0115/111	2020	0	0	0	100 000 000	200 000 000	300 000 000	600 000 000	
					0	0	0	0	0	0		
1	Продукт 1	21.10.10.110	Продукт 1: ООО "Рывашка 1" ООО "Рывашка 2" ЗАО "Рывашка 3" НПО "Рывашка 4"	2019	2017 - 0	2018 - 0	2019 - 100 000 000	2020 - 100 000 000	2021 - 200 000 000	2022 - 250 000 000	650 000 000	
					2017 - 0	2018 - 0	2019 - 100 000 000	2020 - 100 000 000	2021 - 200 000 000	2022 - 250 000 000		
2	Продукт 2	21.10.10.110	Аналоги отсутствуют Письмо Минпромторга России от 01.01.2017 № 0115/111	2020	2017 - 0	2018 - 0	2019 - 100 000 000	2020 - 100 000 000	2021 - 200 000 000	2022 - 300 000 000	600 000 000	
					2017 - 0	2018 - 0	2019 - 100 000 000	2020 - 100 000 000	2021 - 200 000 000	2022 - 300 000 000		

Возможно два варианта представления информации

Указывается сумма в рублях (без сокращения до тыс. или млн) и без учета НДС

г) указывать информацию о функциональном назначении или перечне выполняемых функций, области применения, качественных характеристиках (длительности гарантийного срока, срока годности или срока службы, надежности, энергоемкости, экологичности, клинической эффективности (для медицинских изделий и лекарственных препаратов), физических, химических, механических, органолептических и иных свойствах, не относящихся исключительно к внешнему виду продукции.

2.4. Обеспечить освоение производства следующей промышленной продукции (далее - продукция):

П/п	Наименование продукции	Код продукции в соответствии с ОКПД2	Сведения о наличии/отсутствии аналогов продукции, производимых на территории Российской Федерации <*>	Отчетный период, в который должно быть начато производство продукции	Объем производства продукции (в рублях) на конец каждого отчетного периода						Объем производства продукции (в рублях) на момент окончания срока действия специального инвестиционного контракта	Характеристики продукции <***>
					2017	2018	2019	2020	2021	2022		
1	Продукт 1	21.10.10.110	Продукт 1: ООО "Ривалда 1", ООО "Ривалда 2", ЗАО "Ривалда 3", ИЭО "Ривалда 4"	2019	0	0	100 000 000	100 000 000	200 000 000	250 000 000	650 000 000	Указать основные технические характеристики, структуру, составные части, материалы, способ изготовления, технологию, применяемые материалы, оборудование, условия эксплуатации, условия хранения, условия транспортировки, условия монтажа, условия демонтажа, условия обслуживания, условия эксплуатации, условия утилизации, условия переработки отходов производства.
2	Продукт 2	21.10.10.110	Аналоги отсутствуют. Лыжи Мастерства России от 01.01.2017 № 01110111	2020	0	0	100 000 000	200 000 000	300 000 000	600 000 000	Указать основные технические характеристики, структуру, составные части, материалы, способ изготовления, технологию, применяемые материалы, оборудование, условия эксплуатации, условия хранения, условия транспортировки, условия монтажа, условия демонтажа, условия обслуживания, условия эксплуатации, условия утилизации, условия переработки отходов производства.	

Указывается полностью по каждому продукту в соответствии с требованиями Приказа № 2288

Показатели, представленные в пп. 2.4 п. 2 Приложения должны соответствовать данным, указанным в бизнес-плане и финансовой модели Инвестиционного проекта.

10.1.7. При заполнении пп. 2.5 п. 2 Приложения в части информации о длительности отчетного периода необходимо указывать один календарный год.

2.5. Обеспечить в ходе реализации инвестиционного проекта достижение следующих показателей в отчетных периодах (отчетный период равен одному календарному году) (указывается предлагаемый инвестором отчетный период, который не может быть менее одного календарного года) и к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта <****>:

10.1.8. При заполнении пп. 2.5 п. 2 Приложения в части обязательств Инвестора по достижению показателей, рекомендуется:

а) дополнить таблицу столбцами в количестве, равном количеству отчетных периодов, и указать значение каждого показателя на конец каждого отчетного периода. Сведения о достижении показателей необходимо указывать, начиная с первого отчетного периода. Например, в случае если подано Заявление на срок, равный 5 годам, с отчетным периодом в 1 год, то в пп. 2.5 п. 2 Приложения значения показателей необходимо указывать в 5 отдельных столбцах.

2.5. Обеспечить в ходе реализации инвестиционного проекта достижение следующих показателей в отчетных периодах (отчетный период равен одному календарному году) (указывается предлагаемый инвестором отчетный период, который не может быть менее одного календарного года) и к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта <****>:

П/п	Наименование показателя	Значение показателя на конец 2017 года	Значение показателя на конец 2018 года	Значение показателя на конец 2019 года	Значение показателя на конец 2020 года	Значение показателя на конец 2021 года	Значение показателя к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта
1	Объем производства продукции						

Показатели, представленные в пп. 2.5 п. 2 Приложения, должны соответствовать данным, указанным в бизнес-плане и финансовой модели Инвестиционного проекта.

б) в части информации об объеме произведенной продукции приводить показатель произведенной за отчетный период готовой продукции в отпускных ценах производителя. Показатель приводится за каждый отчетный период в тысячах рублей (без учета НДС). На момент окончания срока действия СПИК указывается суммарное значение всех данных за каждый отчетный период.

2.5. Обеспечить в ходе реализации инвестиционного проекта достижение следующих показателей в отчетных периодах (отчетный период равен одному календарному году)
(указывается предлагаемый инвестором отчетный период, который не может быть менее одного календарного года)
и к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта <****>:

П/п	Наименование показателя	Значение показателя на конец <i>2017 года</i>	Значение показателя на конец <i>2018 года</i>	Значение показателя на конец <i>2019 года</i>	Значение показателя на конец <i>2020 года</i>	Значение показателя на конец <i>2021 года</i>	Значение показателя к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта
1	Объем произведенной продукции (тыс. руб.)	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>120 000</i>	<i>380 000</i>	<i>500 000</i>	<i>1 000 000</i>

в) в части информации об объеме реализованной продукции приводить показатель выручки по всей производимой в рамках СПИК продукции за каждый отчетный период в тысячах рублей (без учета НДС). На момент окончания срока действия СПИК указывается суммарное значение всех данных за каждый отчетный период.

2.5. Обеспечить в ходе реализации инвестиционного проекта достижение следующих показателей в отчетных периодах (отчетный период равен одному календарному году)
(указывается предлагаемый инвестором отчетный период, который не может быть менее одного календарного года)
и к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта <****>:

П/п	Наименование показателя	Значение показателя на конец <i>2017 года</i>	Значение показателя на конец <i>2018 года</i>	Значение показателя на конец <i>2019 года</i>	Значение показателя на конец <i>2020 года</i>	Значение показателя на конец <i>2021 года</i>	Значение показателя к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта
1	Объем произведенной продукции (тыс. руб.)	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>120 000</i>	<i>380 000</i>	<i>500 000</i>	<i>1 000 000</i>
2	Объем реализованной продукции (тыс. руб.)	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>190 000</i>	<i>450 000</i>	<i>740 000</i>	<i>1 380 000</i>

г) в части информации об объеме налогов, планируемых к уплате, представить значения показателей за каждый отчетный период по всем уровням бюджетной системы в общем и по каждому уровню бюджетной системы отдельно:

- в число налогов, уплачиваемых в федеральный бюджет, рекомендуется включать: НДС, налог на прибыль организаций и иные налоги (в соответствии со статьей 50 Бюджетного кодекса Российской Федерации).

- в число налогов, уплачиваемых в бюджеты субъектов Российской Федерации, рекомендуется включать: налог на прибыль организаций, налог на имущество организаций, транспортный налог и иные налоги (в соответствии со статьей 56 Бюджетного кодекса Российской Федерации).
- в число налогов, уплачиваемых в местные бюджеты, рекомендуется включать: земельный налог и иные налоги (в соответствии со статьей 61 Бюджетного кодекса Российской Федерации).

Также рекомендуется представить отдельной строкой / строками информацию об объеме планируемых к уплате сборов, страховых взносов, таможенных пошлин.

В случае, если Инвестиционный проект предусматривает государственную поддержку в виде налоговых льгот, необходимо приводить данные с учетом планируемых к получению преференций.

2.5. Обеспечить в ходе реализации инвестиционного проекта достижение следующих показателей в отчетных периодах (отчетный период равен одному календарному году)
(указывается предлагаемый инвестором отчетный период, который не может быть менее одного календарного года)
и к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта <****>:

П/п	Наименование показателя	Значение показателя на конец <i>2017 года</i>	Значение показателя на конец <i>2018 года</i>	Значение показателя на конец <i>2019 года</i>	Значение показателя на конец <i>2020 года</i>	Значение показателя на конец <i>2021 года</i>	Значение показателя к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта
1	Объем произведенной продукции (тыс. руб.)	0	0	120 000	380 000	500 000	1 000 000
2	Объем реализованной продукции (тыс. руб.)	0	0	190 000	450 000	740 000	1 380 000
3	Объем налогов, планируемых к уплате (тыс. руб.), в том числе:	Не указывается	1 288 000				
3.1	федеральных налогов	Не указывается	1 240 000				
3.2	региональных налогов	Не указывается	40 100				
3.3	местных налогов	Не указывается	7 900				
4	Доля стоимости используемых	Не указывается					

Допускается добавление дополнительной строки с информацией об объеме планируемых к уплате сборов, страховых взносов, таможенных пошлин

д) в части информации о доле стоимости используемых материалов и компонентов (оборудования) иностранного происхождения в цене промышленной продукции, представлять данные в процентах.

2.5. Обеспечить в ходе реализации инвестиционного проекта достижение следующих показателей в отчетных периодах (отчетный период равен одному календарному году) (указывается представляемый инвестором отчетный период, который не может быть менее одного календарного года) и к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта <****>:

Пп	Наименование показателя	Значение показателя на конец 2017 года	Значение показателя на конец 2018 года	Значение показателя на конец 2019 года	Значение показателя на конец 2020 года	Значение показателя на конец 2021 года	Значение показателя к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта
1	Объем произведенной продукции (тыс. руб.)	0	0	120 000	380 000	500 000	1 000 000
2	Объем реализованной продукции (тыс. руб.)	0	0	190 000	450 000	740 000	1 380 000
3	Объем налогов, планируемых к уплате (тыс. руб.), в том числе:	Не указывается	1 288 000				
3.1	федеральных налогов	Не указывается	1 240 000				
3.2	региональных налогов	Не указывается	40 100				
3.3	местных налогов	Не указывается	7 900				
4	Доля стоимости используемых материалов и компонентов (оборудования) иностранного происхождения в цене промышленной продукции (%)	Не указывается	18%				

Расчет данного показателя должен быть произведен для каждого вида продукции, заявленной к производству в рамках СПИК, и отражен в бизнес-плане Инвестиционного проекта или иных документах, прилагаемых к Заявлению.

При заполнении информации о показателях, описанных в вышеуказанных подпунктах в) и г), рекомендуется указывать данные за каждый календарный год с момента заключения СПИК. Однако, согласно типовой форме Заявления, утвержденной Приказом № 2288, возможно предоставление информации по данным показателям только на момент окончания срока СПИК.

е) в части информации о количестве создаваемых в рамках Инвестиционного проекта рабочих мест приводить показатель за каждый отчетный период в штуках; на момент окончания срока действия СПИК указывается суммарное значение всех вновь созданных рабочих мест за каждый отчетный период.

2.5. Обеспечить в ходе реализации инвестиционного проекта достижение следующих показателей в отчетных периодах (отчетный период равен одному календарному году)
(указывается предлагаемый инвестором отчетный период, который не может быть менее одного календарного года)
и к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта <****>:

П/п	Наименование показателя	Значение показателя на конец <i>2017 года</i>	Значение показателя на конец <i>2018 года</i>	Значение показателя на конец <i>2019 года</i>	Значение показателя на конец <i>2020 года</i>	Значение показателя на конец <i>2021 года</i>	Значение показателя к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта
1	Объем произведенной продукции (тыс. руб.)	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>120 000</i>	<i>380 000</i>	<i>500 000</i>	<i>1 000 000</i>
2	Объем реализованной продукции (тыс. руб.)	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>190 000</i>	<i>450 000</i>	<i>740 000</i>	<i>1 380 000</i>
3	Объем налогов, планируемых к уплате (тыс. руб.), в том числе:	Не указывается	<i>1 288 000</i>				
3.1	федеральных налогов	Не указывается	<i>1 240 000</i>				
3.2	региональных налогов	Не указывается	<i>40 100</i>				
3.3	местных налогов	Не указывается	<i>7 900</i>				
4	Доля стоимости используемых материалов и компонентов (оборудования) иностранного происхождения в цене промышленной продукции (%)	Не указывается	<i>18%</i>				
5	Количество создаваемых рабочих мест (шт.)	<i>10</i>	<i>10</i>	<i>50</i>	<i>2</i>	<i>0</i>	<i>72</i>
6	<****>						

Расчет данного показателя должен быть отражен в бизнес-плане Инвестиционного проекта или иных документах, прилагаемых к Заявлению.

ж) в части иных результатов (показателей) реализации Инвестиционного проекта дополнительно указывать показатели объема произведенной и реализованной продукции в натуральном выражении, а также объемы обязательств Инвестора по экспорту (в натуральном выражении или в процентном соотношении с объемом реализованной или произведенной продукции); в формулировке рекомендуется (по возможности) отразить перечень стран, в которые планируется осуществлять экспорт продукции.

Перечень данных показателей формируется по усмотрению Инвестора.

10.1.9. Если в реализации Инвестиционного проекта принимает участие Привлеченное лицо, то в п. 3 Приложения необходимо указать его обязательства.

10.1.10. При заполнении п. 4 Приложения в части информации о предлагаемом перечне мер стимулирования для включения в СПИК необходимо указывать Меры стимулирования, предусмотренные Федеральным законом «О промышленной политике в Российской Федерации», или меры поддержки субъектов деятельности в сфере промышленности, установленные иными федеральными законами и нормативными правовыми актами Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальными правовыми актами, с указанием реквизитов (дата, номер, наименование) соответствующего нормативного правового акта, являющегося непосредственным основанием для их предоставления и

регламентирующего порядок их получения (постановление Правительства Российской Федерации, приказ ФОИВ и т.п.).

Формулировки предлагаемых мер стимулирования необходимо указывать в полном соответствии с текстом нормативного правового акта, который предусматривает возможность их применения.

Основания для применения предлагаемых мер стимулирования должны быть указаны в виде полных наименований нормативных правовых актов, регламентирующих запрашиваемые меры.

Также необходимо указать участника или участников СПИК, в отношении которых запрашивается каждая из перечисленных мер стимулирования.

10.1.11. При заполнении п. 5 Приложения в части включения дополнительных условий в СПИК рекомендуется указать возможные отклонения целевых показателей проекта в соответствии с типовой формой СПИК, утвержденной Правилами, а также заложить ситуации, при которых Инвестор будет вправе инициировать процедуру внесения изменений в СПИК, сформулировав также конкретные показатели и критерии оценки их волатильности (также в соответствии с типовой формой СПИК, утвержденной Правилами).

10.2. Особенности заполнения Приложения к Заявлению для СПИК №2

В случае, если Инвестор планирует заключить СПИК №2, Приложение к Заявлению необходимо сформировать в соответствии с шаблоном Приложения №2 к форме Заявления, утвержденном Приказом № 2288.

10.2.1. При заполнении п. 1 Приложения необходимо указать срок СПИК, рассчитанный в соответствии с п. 3.3 настоящих Методических рекомендаций.

10.2.2. При заполнении пп. 2.1 п. 2 Приложения необходима ссылка на План мероприятий по охране окружающей среды или Программу повышения экологической эффективности, в зависимости от категории объекта, определенной в соответствии с законодательством Российской Федерации в области охраны окружающей среды (далее – План)²².

10.2.3. В пп. 2.2 п. 2 Приложения перечисляются основные мероприятия Инвестиционного проекта, указанные в Плате. При этом рекомендуется по каждому мероприятию указать стоимость выполнения этапа, ответственных за его реализацию участников СПИК, и ключевые результаты по каждому этапу.

²² Выдача данных документов возможна с 1 января 2019 г. Справочники по наилучшим доступным технологиям создаются в соответствии с поэтапным графиком создания в 2015-2017 годах справочников наилучших доступных технологий, утвержденным распоряжением Правительства Российской Федерации от 31 октября 2014 г. № 2178-р.

Показатели, приведенные в пп. 2.2 п. 2 Приложения, должны соответствовать финансовой модели, бизнес-плану и иным документам, представляемым Инвестором.

10.2.4. При заполнении пп. 2.3 п. 2 Приложения необходимо указать сумму расходов инвестиционного характера за период действия СПИК, которая должна составлять не менее 750 млн. рублей (без учета НДС). При заполнении данного подпункта необходимо указать сумму в рублях цифрами и прописью.

Обязательным при заполнении пп. 2.3 п. 2 Приложения является указание источника инвестиций и документов, подтверждающих вложение инвестиций отдельно для каждого источника.

Обоснованием вложения инвестиций в Инвестиционный проект не могут являться бизнес-план Инвестиционного проекта, письма кредитных организаций о рассмотрении вопроса выдачи займа, а также документы, подтверждающие уже осуществленные инвестиции.

10.2.5. При заполнении пп. 2.4 п. 2 Приложения необходимо указать наименование НДТ в соответствии со справочником НДТ²³. В графе «Наименование справочника НДТ, в котором содержится описание НДТ» рекомендуется помимо названия указать раздел и пункт.

10.2.6. В пп. 2.6 п. 2 Приложения необходимо указать, что отчетный период равен одному календарному году.

Необходимо дополнить таблицу столбцами в количестве, равном количеству отчетных периодов, и указать значение каждого показателя на конец каждого отчетного периода. Сведения о достижении показателей необходимо указывать, начиная с первого отчетного периода. Например, в случае если срок СПИК, указанный в п.1 Приложения равен 10 лет, отчетный период 1 календарный год, то в пп. 2.6 п. 2 Приложения значения показателей необходимо указывать в 10 отдельных столбцах.

Показатели, представленные в пп. 2.6 п. 2 Приложения, должны соответствовать данным, указанным в бизнес-плане и финансовой модели Инвестиционного проекта.

10.2.7. При заполнении пп. 2.7 п. 2 Приложения в части обязательств Инвестора по достижению показателей возможно отразить иные обязательства Инвестора по реализации Инвестиционного проекта. Данный перечень показателей формируется по усмотрению Инвестора.

10.2.8. Если в реализации Инвестиционного проекта принимает участие Привлеченное лицо, то в п. 3 Приложения необходимо указать его обязательства.

²³ Корректное наименование справочника возможно использовать с сайта Бюро НДТ www.burondt.ru

10.2.9. При заполнении п. 4 Приложения в части информации о предлагаемом перечне мер стимулирования для включения в СПИК необходимо указывать Меры стимулирования, предусмотренные Федеральным законом «О промышленной политике в Российской Федерации», или меры поддержки субъектов деятельности в сфере промышленности, установленные иными федеральными законами и нормативными правовыми актами Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальными правовыми актами, с указанием реквизитов (дата, номер, наименование) соответствующего нормативного правового акта, являющегося непосредственным основанием для их предоставления и регламентирующего порядок их получения (постановление Правительства Российской Федерации, приказ ФОИВ и т.п.).

Формулировки предлагаемых мер стимулирования необходимо указывать в полном соответствии с текстом нормативного правового акта, который предусматривает возможность их применения.

Также необходимо указать участника или участников СПИК, в отношении которых запрашивается каждая из перечисленных мер стимулирования.

10.2.10. При заполнении п. 5 Приложения в части включения в СПИК дополнительных условий рекомендуется указать возможные отклонения целевых показателей проекта в соответствии с типовой формой СПИК, утвержденной Правилами, а также заложить ситуации, при которых Инвестор будет вправе инициировать процедуру внесения изменений в СПИК, сформулировав также конкретные показатели и критерии оценки их волатильности.

11. Рекомендации по составлению графика производственных и технологических операций к заявлению о заключении СПИК с участием Российской Федерации

11.1. График производственных и технологических операций является неотъемлемой частью СПИК №1 и №3.

11.2. График производственных и технологических операций должен отражать степень локализации производства на территории Российской Федерации, то есть в нем должен содержаться детализированный перечень технологических и производственных операций, осуществляемых на территории Российской Федерации, на основании которого можно сделать вывод об уровне локализации соответствующей промышленной продукции, а также сроке начала выполнения на территории Российской Федерации соответствующих технологических и производственных операций (квартал и (или) год).

11.3. График производственных и технологических операций формируется отдельно для каждого вида продукции.

11.4. В случае если промышленная продукция входит в перечень, предусмотренный постановлением Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719 (далее – Постановление № 719), в Графике производственных и технологических операций необходимо указывать производственные и технологические операции, а также иные требования (например, к доле стоимости используемых материалов и компонентов (оборудования) иностранного происхождения в цене промышленной продукции) в соответствии с Постановлением № 719 для данной промышленной продукции и отмечать их выполнение на территории Российской Федерации в каждом отчетном периоде СПИК.

11.5. В случае отсутствия промышленной продукции в перечне, предусмотренном Постановлением № 719, при составлении Графика производственных и технологических операций необходимо руководствоваться критериями Правил определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств, утвержденными Соглашением от 20 ноября 2009 г.

При его формировании необходимо учитывать, что в соответствии с п. 2.4 раздела 2 указанного Соглашения основным условием²⁴ критерия достаточной обработки/переработки является изменение товарной позиции по ТН ВЭД на уровне хотя бы одного из первых четырех знаков.

11.6. Рекомендуемые формы Графика производственных и технологических операций приведены в приложении №3 к настоящим Методическим рекомендациям.

12. Меры стимулирования деятельности в сфере промышленности, возможные для включения в СПИК

12.1. Неухудшение налоговых условий

Положения актов законодательства о налогах и сборах, изменяющие для Инвестора налоговые ставки, налоговые льготы, порядок исчисления налогов, порядок и сроки уплаты налогов и ухудшающие положение Инвестора в части правоотношений, связанных с выполнением специального инвестиционного контракта, не применяются до наступления наиболее ранней из следующих дат:

1) даты окончания срока действия специального инвестиционного контракта;

²⁴ Критерий достаточной обработки/переработки может выражаться выполнением следующих условий:

а) изменение товарной позиции по ТН ВЭД на уровне хотя бы одного из первых четырех знаков, происшедшее в результате обработки/переработки;

б) выполнение необходимых условий, производственных и технологических операций, при выполнении которых товар считается происходящим из той страны, на территории которой эти операции имели место;

в) правило адвалорной доли, когда стоимость используемых материалов иностранного происхождения достигает фиксированной процентной доли в цене конечной продукции.

2) даты окончания сроков действия налоговых ставок, налоговых льгот, порядка исчисления налогов, порядка и сроков уплаты налогов, установленных на дату заключения специального инвестиционного контракта.

Основанием для применения указанной меры стимулирования является Налоговый кодекс Российской Федерации.

12.2. Статус «единственного поставщика»

Российская Федерация обязуется при условии выполнения Инвестором или Привлеченным лицом требований Федерального закона от 5 апреля 2013 г. № 44 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Федеральный закон № 44) и в случае принятия Правительством Российской Федерации соответствующего акта со дня его издания признавать Инвестора или Привлеченное лицо единственным поставщиком.

В соответствии со статьей 111.3 Федерального закона № 44 Инвестор или Привлеченное лицо может быть признано единственным поставщиком при одновременном выполнении следующих условий:

1. СПИК заключен с участием Российской Федерации;
2. Объем инвестиций в рамках СПИК не менее 3 млрд. рублей;
3. Производство продукции будет осуществляться российским юридическим лицом;
4. Страна происхождения товара – Российская Федерация.

При этом СПИК должен содержать отлагательные условия, которые будут применяться в случае принятия соответствующего акта Правительства Российской Федерации:

1. Совокупное количество товара каждого наименования, реализованного Инвестором или Привлеченным лицом, признанным единственным поставщиком, в течение календарного года не должно превышать 30% общего объема производства указанного наименования продукции.

2. В случае превышения указанного в предыдущем пункте объема реализации продукции, Инвестор или Привлеченное лицо уплачивает штраф в размере 50% такого превышения.

3. Обязательство Инвестора или Привлеченного лица формировать и размещать в единой информационной системе²⁵ отчет о соблюдении вышеуказанных требований²⁶.

Предусмотренные настоящим пунктом Меры стимулирования не создают обязательства для Российской Федерации обеспечивать закупки для обеспечения государственных или муниципальных нужд (в том числе предусматривать в федеральном бюджете бюджетные

²⁵ Единая информационная система расположена на сайте zakupki.gov.ru.

²⁶ Постановлением Правительства РФ от 28.01.2017 № 96 утверждены требования к содержанию и форма указанного отчета. В соответствии с п. 3 указанного постановления возможность размещения отчетов должна быть обеспечена до 1 января 2018 г.

ассигнования на осуществление соответствующих закупок) промышленной продукции, произведенной в соответствии со специальным инвестиционным контрактом.

Основанием для применения указанной меры стимулирования является Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. № 44 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

12.3. Статус продукции, произведенной на территории Российской Федерации

Российская Федерация обязуется выдавать подтверждения (заклучения о подтверждении) производства промышленной продукции на территории Российской Федерации, в отношении:

1. Продукция №1;
2. Продукция №2... **(необходимо указать конкретные виды продукции)**

в соответствии:

до 1 февраля 2018 г. с Правилами выдачи заключения о подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 10 мая 2017 г. № 550 «О подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации и внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719»;

с 1 февраля 2018 г. в соответствии с Правилами выдачи заключения о подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719 «О подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации».

Вышеуказанные нормативные правовые акты являются основанием для применения данной меры стимулирования.

12.4. Налоговые льготы

а) Российская Федерация обязуется предоставлять налоговую льготу в форме пониженной налоговой ставки по налогу на прибыль организаций, подлежащему зачислению в федеральный бюджет, в размере 0% в соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации.

Основанием для применения указанной меры стимулирования является Налоговый кодекс Российской Федерации.

б) Субъект Российской Федерации обязуется предоставлять налоговую льготу в форме пониженной налоговой ставки по налогу на прибыль, подлежащему зачислению в региональный бюджет в размере **(необходимо указать)** % в отношении прибыли,

полученной от деятельности в рамках реализации специального инвестиционного контракта в соответствии с законодательством.

Формулировки льгот по налогу на имущество организаций, земельному налогу и прочим рекомендуется приводить в соответствие с нормативными правовыми актами, регламентирующими порядок их получения.

Основанием для применения указанной меры стимулирования является соответствующий региональный нормативный правовой акт.

12.5. Субсидиарные меры стимулирования

Для участников специальных инвестиционных контрактов предусмотрены упрощенные процедуры участия в субсидиарных программах (например, в рамках постановлений Правительства Российской Федерации от 16 мая 2016 г. № 416, № 417, № 418, № 419, № 420, № 421, от 27 декабря 2012 г. № 1432 и от 26 апреля 2017 г. № 496).

В случае предоставления меры стимулирования в соответствии со специальными процедурами (конкурсные процедуры или иные процедуры, в том числе процедура предоставления субсидий без конкурса), в п. 4 и п. 5 Приложения к Заявлению рекомендуется указывать, что соответствующая мера стимулирования предоставляется при условии прохождения специальной процедуры, предусмотренной соответствующим нормативным правовым актом, и подписания соответствующего соглашения с уполномоченным органом о предоставлении меры стимулирования в порядке и на условиях, предусмотренном нормативным правовым актом о предоставлении соответствующей меры стимулирования.

12.6. Иные меры стимулирования

12.6.1. Предоставление участникам СПИК в аренду земельного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности, без проведения торгов (в целях реализации проекта в рамках СПИК).

Основанием для применения указанной меры стимулирования является Земельный кодекс Российской Федерации, а также соответствующий нормативный правовой акт, регламентирующий порядок предоставления в аренду земельного участка, относящегося к предмету СПИК.

12.6.2. Инфраструктурные обязательства

В числе инфраструктурных обязательств могут значиться мероприятия для обеспечения транспортной доступности, электро-, газо-, водоснабжения, стоков бытовых, дождевых, технических вод, телекоммуникации и т.д.²⁷.

²⁷ Данные меры могут применяться по согласованию с субъектом РФ или муниципальным образованием при условии, что они будут являться стороной СПИК.

12.6.3. Ускоренная амортизация для основных средств

Применение ускоренной амортизации (с коэффициентом не выше 2) в отношении основных средств, произведенных в рамках СПИК и включенных в 1-7 амортизационные группы.

Инвестор или Привлеченное лицо, являющееся производителем амортизируемого основного средства в рамках СПИК, имеет право выдавать свидетельства²⁸ покупателям своей продукции, произведенной в рамках СПИК, для применения ими ускоренной амортизации.

Основанием для применения указанной меры стимулирования является Налоговый кодекс Российской Федерации.

13. Рекомендации по порядку подачи заявлений о заключении СПИК с участием Российской Федерации и прилагаемых к ним документов в Минпромторг России и ФРП

13.1. Инвестор в целях заключения СПИК с участием Российской Федерации представляет в Минпромторг России Заявление и полный комплект документов, предусмотренный пунктами 4 - 8 Правил²⁹.

Заявление и прилагаемые к нему документы представляются в экспедицию Минпромторга России по адресу: 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7.

13.2. Заявление и прилагаемые к нему документы составляются на русском языке. Документы на иностранном языке необходимо представлять с переводом на русский язык, выполненным и заверенным Заявителем в нотариальном порядке. Документы, требующие легализации на территории Российской Федерации, необходимо легализовать в установленном порядке.

13.3. Заявление и прилагаемые к нему документы (за исключением финансовой модели Инвестиционного проекта) представляются на бумажном носителе в одном экземпляре в прошитом и пронумерованном виде, заверенные подписью и печатью Заявителя.

13.4. Также рекомендуется представлять документы на электронном носителе (CD-ROM, DVD-ROM, флэш-носителе), оформленные в форме электронных образов бумажных документов, обеспечив их визуальную идентичность бумажному оригиналу в масштабе 1:1 и качество, позволяющее в полном объеме прочитать текст документа. Рекомендованный формат электронных документов - Adobe pdf и .DOC (.DOCX). Все

²⁸ Постановлением Правительства РФ от 22 апреля 2017 г. № 484 утверждены Правила отнесения амортизируемых основных средств к произведенным в соответствии с условиями СПИК. Этим же постановлением утверждена форма свидетельства, которое имеет право выдавать на свою продукцию Инвестор или Привлеченное лицо, являющиеся производителями амортизируемого основного средства.

²⁹ П. 13 Правил в соответствии с Поправками в Правила.

листы одного документа рекомендуется формировать в одном файле. Рекомендуется, чтобы один файл содержал один документ. Предоставлять несколько документов в одном файле не рекомендуется. Рекомендованный максимальный размер файла - 40 Мбайт. Название файла рекомендуется формировать по шаблону: <название организации> <вид документа>. В случае приложения электронного носителя к комплекту документов, его наличие необходимо отразить в Заявлении в перечне приложений.

13.5. Финансовую модель Инвестиционного проекта необходимо представлять на электронном носителе в формате .XLS или .XLSX.

13.6. В целях наиболее полного и всестороннего рассмотрения представленного Инвестиционного проекта Инвестор вправе также представить иную справочную информацию и документы, относящиеся к Инвестиционному проекту.

13.7. По требованию лица, сдавшего в экспедицию Минпромторга России Заявление и прилагаемые к нему документы, выдается расписка в их получении с указанием даты и времени приема, должности, фамилии, имени, отчества и росписи сотрудника, осуществившего такой прием, либо отметка о получении на копии сопроводительного письма.

13.8. Для проведения проверки документов до момента подачи в Минпромторг России Инвестор направляет в ФРП в электронном формате Заявление и предусмотренный Правилами документы по проекту, подготовленные с учетом настоящих Методических рекомендаций, в т.ч. с использованием информационной системы.

13.9. По результатам проверки документов ФРП формирует перечень замечаний и рекомендаций, который направляется представителю Инвестора и в Минпромторг России в электронном формате, а также на бумажном носителе.

13.10. Заявление и прилагаемые к нему документы рекомендуется подавать на рассмотрение в Минпромторг России только после устранения всех замечаний от ФРП.

Рекомендуемый образец Графика инвестирования (расходования) средств

п/п	Наименование расхода	Объем расхода на конец n-го отчетного периода ³⁰	Объем расхода за срок действия специального инвестиционного контракта (руб.) без НДС
1	Расходы на приобретение или долгосрочную аренду земельных участков под создание новых производственных мощностей		
2	Расходы на разработку проектной документации		
3	Расходы на строительство или реконструкцию производственных зданий и сооружений		
4	Расходы на приобретение, сооружение, изготовление, доставку, расконсервацию и модернизацию оборудования, в том числе:		
4.1	на приобретение, сооружение, изготовление оборудования		
4.2	на таможенные пошлины и таможенные сборы		
4.3	на строительно-монтажные (в отношении оборудования) и пусконаладочные работы		
5	Иные расходы на реализацию инвестиционного проекта		
	Расходы на выполнение НИОКР, проведение клинических испытаний, приобретение исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности или права использования результатов интеллектуальной деятельности, прав на конструкторскую, техническую документацию ³¹		

³⁰ Количество столбцов с указанием размера расхода в отчетных периодах, должно быть равным количеству отчетных периодов в течение срока действия СПИК.

³¹ Не более 25% объема запланированных расходов.

ПЕРЕЧЕНЬ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ, КОТОРЫЕ ДОЛЖНЫ ВЫПОЛНЯТЬСЯ НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ, И ГРАФИК ВЫПОЛНЕНИЯ ТАКИХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ

Обеспечение _____ в рамках инвестиционного проекта «_____» на территории Российской Федерации при производстве промышленной продукции, указанной в Приложении № 1 к Заявлению о заключении специального инвестиционного контракта технологических и производственных операций в соответствии с графиком:

№№	Наименования технологических и производственных операций	Изменение товарной позиции по ТН ВЭД ³²	Срок начала осуществления операций	Отчетный период СПИК
1 ³³			... кв. 20... г.	
1.1			... кв. 20... г.	
1.2			... кв. 20... г.	
...			... кв. 20... г.	
2			... кв. 20... г.	
2.1			... кв. 20... г.	
2.2			... кв. 20... г.	
...			... кв. 20... г.	

№№	Доля стоимости используемых материалов и компонентов (оборудования) иностранного происхождения в цене промышленной продукции (%)	Срок изменения доли	Отчетный период СПИК
1 ³³		... кв. 20... г.	
1.1		... кв. 20... г.	
1.2		... кв. 20... г.	
...		... кв. 20... г.	

Должность _____

_____ подпись

_____ фамилия, имя, отчество

М.П. дата _____

³² В случае, если продукция присутствует в Приложении № 1 к Постановлению № 719 и Приложении № 1 к Правилам определения страны происхождения товаров, данный столбец исключается.

³³ Указывается наименование продукции с кодом ОКПД2.